EBOOK • MAS CAHYO

# Bikin Toko Online Sendiri Pakai AI

**100% pakai AI gratisan**




# Rp100 Juta dalam 23 Hari

*Bongkar cara membangun 18.000+ toko online, oleh PNS yang bukan programmer*

mascahyo.com

BAB 0

# Sebelum Mulai

**Buku ini punya dua bagian. Bagian pertama untuk praktik: Anda membuat toko online sederhana sendiri, cukup dengan Claude versi gratis dan hosting gratis. Bagian kedua untuk membongkar: saya tunjukkan seluruh mesin di balik 18.000 toko yang saya bangun.**

## Bagian 1: Anda langsung praktik

- Halaman toko online berisi foto produk, harga, dan keranjang belanja.
- Tombol **Pesan via WhatsApp** yang otomatis berisi daftar pesanan dan total belanja.
- Toko itu online di internet dengan alamat sendiri, misalnya **namatoko.pages.dev**, tanpa bayar hosting.

**Berapa biayanya?**

| Yang dipakai | Bagian 1 (toko sederhana) | Sistem lengkap seperti Bagian 2 |
|---|---|---|
| Claude | Paket **Free**: Rp0 | Paket **Pro** ke atas: mulai ±Rp330 ribu/bulan |
| Hosting | Cloudflare Pages: Rp0 | Server sewaan (VPS): bayar per bulan |
| Alamat toko | namatoko.pages.dev: Rp0 (opsional .my.id: puluhan ribu/tahun) | Domain sendiri: bayar per tahun |

Jadi toko sederhana di Bagian 1 benar-benar bisa dibuat tanpa biaya. Langganan Claude baru dibutuhkan kalau Anda ingin membangun sistem lengkap yang bekerja sendiri, seperti yang saya bongkar di Bagian 2.

## Bagian 2: Saya buka semua dapurnya

- Bagaimana 18.000 toko berjalan dalam satu sistem, lengkap dengan dasbor penjual dan Kelola Pesanan.
- Chatbot WhatsApp yang mendaftarkan belasan ribu orang, pembayaran, dan komisi Affiliator.
- Mesin promosi otomatis, domain sendiri, sampai aplikasi di Play Store.
- Tagihan bulanan yang sebenarnya, dan kejadian-kejadian yang hampir membuat usaha ini berhenti.

Tidak ada yang saya sembunyikan. Anda akan tahu persis alat apa yang saya pakai, berapa biayanya, dan berapa lama membangunnya.

## Dua jalan, silakan pilih

| | 📖 Ebook ini: bikin sendiri 100% pakai AI gratisan (Rp99.000) | 🏪 Gabung Mitra: terima jadi (Rp298.000 / Rp398.000) |
|---|---|---|
| Yang Anda dapat | **Ilmunya**: cara membuat toko + bongkar seluruh sistem | **Toko jadi**: website + aplikasi, langsung bisa jualan |
| Siapa yang mengerjakan | Anda sendiri, 100% dibantu AI (Claude). Tidak perlu bisa coding | Terima jadi, sudah dibuatkan |
| Peran | Pemilik toko Anda sendiri | Pilih **Seller** (jual produk sendiri) atau **Affiliator** (bagikan link, dapat komisi, tanpa stok). Rp398.000 untuk dua-duanya |
| Teman belajar | Buku ini + video instalasi Claude | **Komunitas Mitra**: grup, bimbingan, video tutorial, dan materi |
| Ebook ini | Yang sedang Anda baca | 🎁 **GRATIS** untuk yang langsung daftar Mitra |

Keduanya jalan yang baik. Ebook ini untuk Anda yang ingin **bikin sendiri 100% pakai AI gratisan** (Claude versi Free), menguasai ilmunya dan mengerjakannya sendiri. Mitra untuk Anda yang ingin **langsung jualan tanpa mengurus teknis**, bersama komunitas.

🎉 **Mumpung masih promo**

Saat ini pendaftaran Mitra sedang promo: **cukup bayar sekali, akses seumur hidup**, tanpa biaya bulanan atau tahunan. Kuota promo ini terbatas. Setelah kuotanya habis, biaya Mitra berlaku **per tahun**. Kalau Anda memang ingin langsung jualan, daftar selagi promo masih ada di **mascahyo.com**.

**Cara memakai buku ini**

1. Tonton dulu **video instalasi Claude** (link ada di halaman terakhir).
2. Kerjakan Bab 3 sampai Bab 8 berurutan. Setiap bab punya perintah siap salin.
3. Baca Bagian 2 untuk melihat gambaran besarnya, lalu putuskan langkah Anda di Bab 15.

## Yang perlu disiapkan

☐ HP atau laptop dengan internet

☐ Alamat email aktif

☐ Nomor WhatsApp untuk menerima pesanan

☐ Foto 5–10 produk yang mau dijual

BAB 1

# Dari Jualan Sayur ke 18.000 Toko Online

**Saya PNS. Jam kerja saya tetap, aturan saya ketat. Di luar jam kantor saya berjualan sayur online, dan dari situ semuanya dimulai.**

Usaha sayur itu sempat viral sampai diliput **Liputan 6 SCTV**. Setelah itu pertanyaan yang masuk ke saya hampir selalu sama: *"Mas, saya juga mau punya toko online. Caranya bagaimana?"*



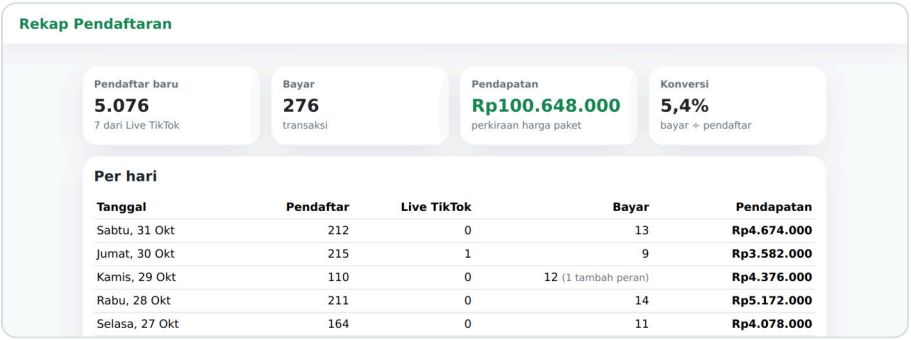

Liputan 6 SCTV tentang usaha sayur saya

Saya tidak mungkin membuatkan toko satu per satu. Jadi saya membangun sistem: siapa pun bisa daftar, langsung dapat toko online, dan bisa mulai jualan hari itu juga. Sistem itu saya bangun bersama **Claude**, AI buatan Anthropic. Saya bukan programmer. Saya memberi perintah dalam bahasa sehari-hari, Claude yang menulis kodenya, dan saya mengujinya.

## Angkanya hari ini

| Data (per 16 November 2026) | Jumlah |
|---|---|
| Toko online terdaftar | **18.075** |
| · Toko Gratis | 15.325 |
| · Toko Mitra (berbayar) | 2.483 |
| · Toko Profesional | 267 |

Dalam **23 hari, 9–31 Oktober 2026**, sistem ini mencatat **276 pembayaran kemitraan** senilai **Rp100,6 juta**. Angka ini saya ambil langsung dari halaman rekap admin, bukan hitungan kira-kira.




Halaman rekap admin, 9–31 Oktober 2026. Pendapatan dihitung dari harga paket.

**Kenapa 23 hari, bukan sebulan?**

Sebelum 9 Oktober, pembayaran lewat WhatsApp belum tercatat otomatis karena sistemnya masih lama. Kalau 1–8 Oktober dihitung dengan rata-rata harian, perkiraan Oktober penuh sekitar **±Rp140 juta**, ditambah penjualan domain dan aplikasi. Jika laju Oktober stabil, potensinya sekitar **Rp1,7 miliar setahun**. Ini potensi, bukan janji: bulan lain bisa lebih rendah atau lebih tinggi.

## Yang mau saya tunjukkan

Di Bagian 1, Anda membuat toko sendiri dengan cara yang sama seperti saya memulai: memberi perintah ke Claude. Di Bagian 2, saya buka semua dapurnya: server, chatbot, pembayaran, sampai tagihan bulanan dan kejadian-kejadian yang hampir membuat usaha ini berhenti.

BAB 2

# Kenalan dengan Claude

Claude adalah AI buatan Anthropic. Anda mengetik permintaan dalam bahasa sehari-hari, Claude yang mengerjakan: menulis, menjelaskan, sampai membuat kode website. Semua toko di buku ini dibuat dengan cara itu.

## Paket Claude: mana yang Anda butuhkan?

| | Free | Pro (US$20/bln) | Paket lebih tinggi (mulai US$100/bln) |
|---|---|---|---|
| Chat, unggah foto & dokumen | Ada, jatah kecil | Jatah lebih besar | Jatah berlipat |
| Claude Code (bekerja langsung di server) | Tidak ada | Ada | Ada |
| Cukup untuk | **Bagian 1 buku ini** | Mulai membangun sistem seperti Bagian 2 | Pemakaian berat setiap hari, seperti saya |

Untuk praktik Bagian 1, **paket gratis sudah cukup**. Anda baru perlu Pro kalau nanti ingin membangun sistem yang bekerja sendiri di server, seperti yang saya bongkar di Bagian 2. Harga di atas dalam dolar, jadi nilai rupiahnya mengikuti kurs. Pro setara sekitar Rp330 ribu per bulan.

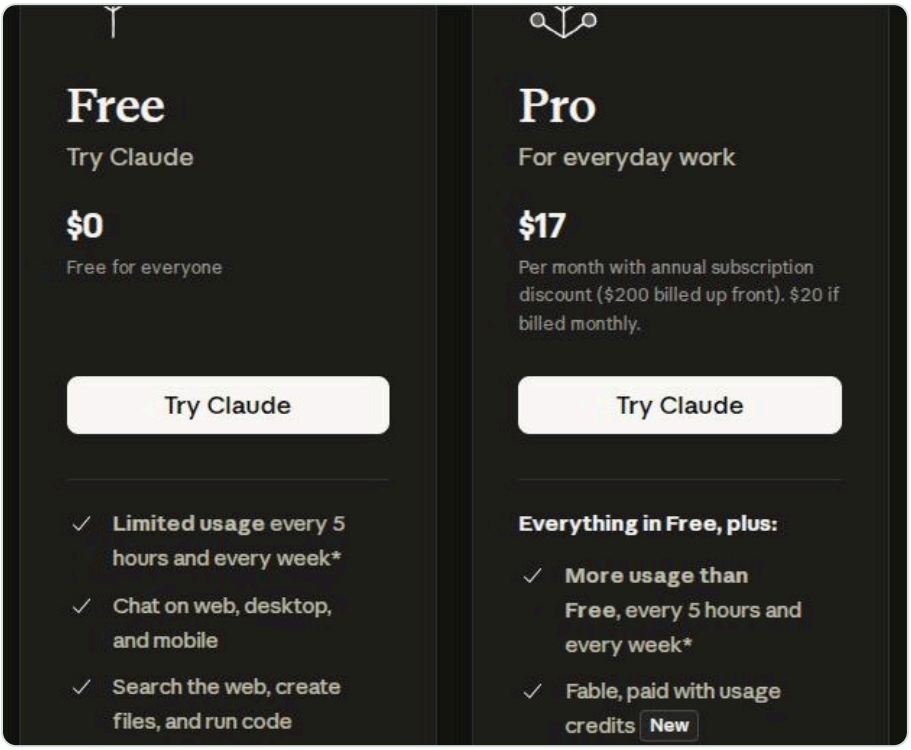
**Tentang jatah pemakaian**

Setiap paket punya batas pemakaian yang dihitung per beberapa jam. Kalau muncul pesan batas tercapai, istirahat dulu; jatahnya pulih sendiri. Di paket gratis, batas ini lebih cepat tercapai, jadi gunakan pesan Anda dengan hemat: satu permintaan yang jelas lebih baik dari lima permintaan setengah-setengah.

## Daftar dan pasang Claude

Langkah ini juga ada di **video instalasi Claude**. Kalau lebih suka melihat langsung, tonton videonya dulu.

1. **Siapkan nomor HP aktif.** Nomor ini dipakai untuk verifikasi lewat SMS.
2. **Buka claude.ai** di Chrome, atau pasang aplikasi **Claude** dari Play Store / App Store. Pastikan penerbitnya **Anthropic**.
3. **Daftar akun.** Pilih masuk dengan akun Google, atau ketik alamat email lalu buka link yang dikirim ke email Anda.
4. **Verifikasi nomor HP.** Masukkan nomor dengan format +62, lalu ketik kode yang masuk lewat SMS.
5. **Isi nama panggilan.** Claude akan memanggil Anda dengan nama ini.
6. **Uji coba.** Ketik: *"Halo Claude, saya mau membuat toko online sederhana untuk jualan [produk Anda]. Apa saja yang perlu saya siapkan?"*




Paket Claude: Free ($0) sudah cukup untuk Bagian 1. Pro mulai $17–20/bulan.

**Hati-hati penipuan**

- Daftar hanya di claude.ai atau aplikasi resmi dari Anthropic.
- Jangan membeli "akun Claude murah" atau akun patungan. Akun bisa diblokir dan riwayat kerja Anda bisa dibaca orang lain.
- Jangan pernah membagikan kode verifikasi SMS kepada siapa pun.

## Cara memberi perintah yang jelas

Claude bekerja sebaik perintah yang Anda berikan. Perintah yang baik punya empat unsur:

| Unsur | Artinya | Contoh |
|---|---|---|
| Peran | Claude harus berperan sebagai apa | "Kamu adalah pembuat website toko online." |
| Tujuan | Hasil apa yang Anda mau | "Buatkan halaman toko dalam satu file HTML." |
| Data | Bahan yang harus dipakai | Nama toko, produk, harga, nomor WA |
| Batasan | Aturan yang tidak boleh dilanggar | "Rapi di HP, warna hijau, kode jangan dipotong." |

Bandingkan dua perintah ini:

**Kurang jelas**

"Bikinin website toko dong."

Claude terpaksa menebak: toko apa, produknya apa, nomor WA-nya berapa. Hasilnya contoh umum yang harus Anda ubah dari awal.

**Jelas**

"Kamu adalah pembuat website toko online. Buatkan halaman toko sayur dalam satu file HTML, rapi di HP. Nama toko: Sayur Segar Bu Rina. Produk: Bayam Rp3.000/ikat, Tomat Rp12.000/kg. Tombol pesan ke WA 6281234567890."

Claude langsung tahu apa yang harus dibuat. Hasilnya bisa dipakai saat itu juga.

Perintah lengkap untuk toko Anda sudah saya siapkan di Bab 4. Anda tinggal mengganti datanya.

## Kalau macet, tanya Claude

Buku ini tidak bisa menjawab pertanyaan Anda, tapi Claude bisa. Saat macet di langkah mana pun, ceritakan ke Claude dengan pola ini:

```
Saya sedang mengikuti ebook "Bikin Toko Online Sendiri Pakai
AI", Bab [nomor], Langkah [nomor].
Yang sudah saya lakukan: [ceritakan singkat].
Yang terjadi: [tulis apa yang muncul di layar].
Yang saya harapkan: [apa yang seharusnya terjadi].
Tolong tuntun saya langkah berikutnya, satu langkah per nomor.
```

**Kirim screenshot**

Claude bisa membaca gambar. Satu screenshot layar sering lebih jelas dari tiga paragraf penjelasan.

BAGIAN 1

# Praktik: Toko Online Sederhana, Rp0

Bab 3–8. Siapkan foto produk dan nomor WhatsApp Anda.

BAB 3

# Rancang Toko di Kertas Dulu

**Sebelum membuka Claude, tulis dulu isi toko Anda. Lima belas menit merancang di kertas menghemat berjam-jam bolak-balik merevisi.**

## Lembar isian toko

Salin tabel ini ke kertas atau catatan HP, lalu isi kolom kanannya.

| Yang diisi | Tulis di sini |
|---|---|
| Nama toko | ..... |
| Slogan (satu kalimat) | ..... |
| Nomor WhatsApp (format 62) | 62..... |
| Area antar / kota | ..... |
| Jam buka | ..... |
| Produk 1 – harga – satuan | ..... |
| Produk 2 – harga – satuan | ..... |
| Produk 3 – harga – satuan | ..... |
| Produk 4 – harga – satuan | ..... |
| Produk 5 – harga – satuan | ..... |
| Warna kesukaan untuk toko | ..... |

## Contoh isian: toko sayur

| Yang diisi | Contoh |
|---|---|
| Nama toko | Sayur Segar Bu Rina |
| Slogan | Sayur segar dipetik pagi, diantar siang |
| Nomor WhatsApp | 6281234567890 |
| Area antar | Kota Metro dan sekitarnya |
| Jam buka | 06.00–14.00 WIB |
| Produk | Bayam Merah Rp3.000/ikat · Kangkung Rp3.000/ikat · Tomat Rp12.000/kg · Wortel Rp14.000/kg · Cabai Rawit Rp8.000/ons · Telur Ayam Rp28.000/kg |
| Warna | Hijau |

## Tips memilih produk

- **Mulai dari 5–10 produk saja.** Pilih yang paling sering dibeli orang di sekitar Anda. Produk lain bisa ditambah nanti dalam hitungan menit.
- **Harga harus jelas per satuan.** "Rp12.000/kg" lebih meyakinkan daripada "Rp12.000". Pembeli tidak perlu bertanya lagi.
- **Pakai nama yang dicari orang.** Tulis "Cabai Rawit", bukan "Cengis" atau singkatan yang hanya Anda pahami.
- **Tulis area antar dengan jujur.** Lebih baik area kecil yang pasti terlayani daripada pesanan dari jauh yang tidak sanggup diantar.

**Belum tahu mau jual apa?**

Tanyakan ke Claude: *"Saya tinggal di [kota], punya waktu [berapa jam] sehari dan modal sekitar [jumlah]. Sarankan 3 jenis produk yang cocok dijual online ke tetangga sekitar, lengkap dengan alasannya."*

BAB 4

# Minta Claude Membuatkan Halaman Toko

**Di bab ini Anda tidak menulis kode sama sekali. Anda cukup menyalin satu perintah, mengganti datanya dengan data toko Anda, lalu Claude yang membuatkan halaman tokonya.**

## Langkah 1: Salin perintah ini

Buka Claude, mulai obrolan baru, lalu tempel perintah berikut. Ganti bagian **Data toko** dan **Produk** dengan isian dari Bab 3.

```
Kamu adalah pembuat website toko online. Buatkan halaman toko
online dalam SATU file HTML (CSS dan JavaScript ada di dalam
file yang sama, tanpa framework), yang rapi dibuka di HP.

Data toko:
- Nama toko: Sayur Segar Bu Rina
- Slogan: Sayur segar dipetik pagi, diantar siang
- Nomor WhatsApp: 6281234567890
- Area antar: Kota Metro dan sekitarnya

Produk (nama — harga — satuan — nama file foto):
1. Bayam Merah — Rp3.000 — ikat — bayam.webp
2. Kangkung — Rp3.000 — ikat — kangkung.webp
3. Tomat — Rp12.000 — kg — tomat.webp
4. Wortel — Rp14.000 — kg — wortel.webp
5. Cabai Rawit — Rp8.000 — ons — cabai-rawit.webp
6. Telur Ayam — Rp28.000 — kg — telur.webp

Fitur yang saya mau:
1. Bagian atas berisi nama toko, slogan, dan area antar.
2. Daftar produk berbentuk kartu: foto, nama, harga, satuan,
dan tombol − dan + untuk jumlah.
3. Keranjang di bagian bawah layar yang menunjukkan jumlah
barang dan total belanja.
4. Kolom nama dan alamat pembeli.
5. Tombol "Pesan via WhatsApp" yang membuka WhatsApp ke nomor
di atas, dengan pesan berisi nama dan alamat pembeli, daftar
pesanan, jumlah, dan total.
6. Warna utama hijau, huruf besar dan mudah dibaca.

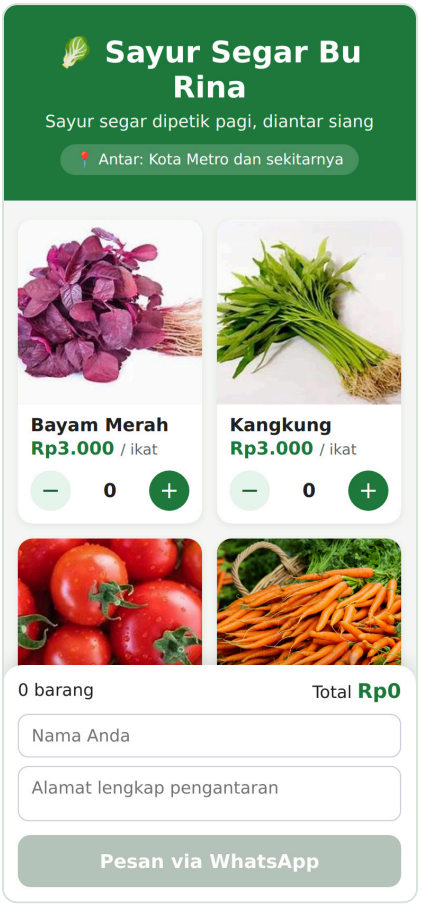
Foto produk ada di folder yang sama dengan file HTML. Tulis
kodenya lengkap dari awal sampai akhir, jangan dipotong.
```

**Nomor WhatsApp ditulis dengan 62**

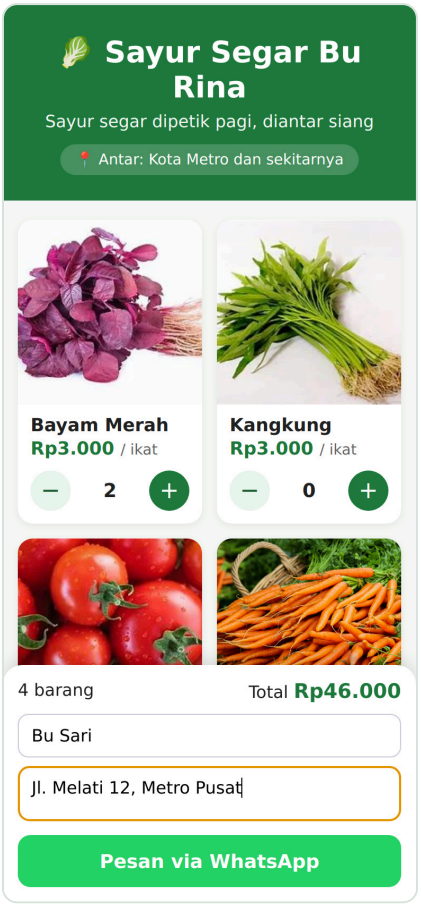
Tulis nomor tanpa angka 0 di depan dan tanpa tanda +. Contoh: 0812-3456-7890 ditulis **6281234567890**.

## Langkah 2: Lihat hasilnya

Claude akan menulis kode lalu menampilkan pratinjau halaman toko. Coba tekan tombol **+** di beberapa produk, lalu isi nama dan alamat. Total belanja langsung berubah:




Halaman toko di HP




Keranjang terisi, total Rp46.000

**Lihat toko contoh yang sudah online**

Toko dari perintah di atas sudah saya pasang di internet. Buka di HP Anda untuk mencoba keranjangnya:

**sayur-segar-bu-rina.pages.dev**

Pindai kode QR dengan kamera HP. Tombol WhatsApp di toko ini sengaja diarahkan ke nomor contoh, jadi pesanan tidak terkirim ke siapa pun.

Saat tombol **Pesan via WhatsApp** ditekan, WhatsApp terbuka ke nomor toko dengan pesan yang sudah tersusun rapi:

```
Halo Sayur Segar Bu Rina, saya mau pesan:

• Bayam Merah 2 ikat = Rp6.000
• Tomat 1 kg = Rp12.000
• Telur Ayam 1 kg = Rp28.000

Total: Rp46.000

Nama: Bu Sari
Alamat: Jl. Melati 12, Metro Pusat
```

## Langkah 3: Minta revisi

Belum cocok? Jangan ulang dari awal. Cukup lanjutkan obrolan yang sama, misalnya:

- *"Ganti warna utama jadi oranye, dan tambahkan logo daun di samping nama toko."*
- *"Urutkan produk dari yang termurah."*

- *"Tambahkan tulisan 'Gratis ongkir minimal belanja Rp50.000' di bawah slogan."*

> **Satu permintaan, satu kali**
>
> Minta perubahan satu atau dua hal sekaligus, lalu cek hasilnya. Kalau terlalu banyak permintaan dalam satu pesan, biasanya ada yang terlewat.

## Langkah 4: Unduh filenya

Kalau sudah cocok, unduh kodenya dan simpan dengan nama **index.html**. Taruh di satu folder bersama semua foto produk. Folder inilah yang nanti Anda unggah ke internet di Bab 6.

> **Nama file foto harus sama persis**
>
> Kalau di perintah Anda menulis **tomat.webp**, nama file fotonya juga harus **tomat.webp**, bukan *Tomat.webp* atau *tomat.jpg*. Beda satu huruf saja, foto tidak muncul.

BAB 5

# Foto Produk yang Rapi

**Pembeli online tidak bisa memegang barang. Yang mereka lihat hanya foto. Foto yang terang dan rapi membuat toko kecil terlihat terpercaya.**

## Cara memotret dengan HP

1. **Cari cahaya siang dari jendela.** Jangan memotret di bawah lampu kuning atau langsung di bawah terik matahari.
2. **Pakai alas polos.** Kertas putih, talenan kayu, atau taplak satu warna. Singkirkan barang lain dari belakang produk.
3. **Isi bingkai dengan produknya.** Dekatkan HP sampai produk memenuhi sekitar dua pertiga layar.
4. **Potong jadi persegi.** Pakai menu edit di galeri HP, pilih rasio 1:1. Semua foto yang sama bentuknya membuat toko terlihat rapi.



Terang, latar polos



Satu produk per foto



Persegi 1:1, rapi

Foto produk di toko contoh Bab 4. Bentuknya sama-sama persegi, jadi toko terlihat rapi.

## Perkecil ukuran file foto

Foto dari HP biasanya berukuran 2–5 MB. Kalau dipasang apa adanya, toko akan lambat dibuka, apalagi oleh pembeli dengan sinyal pas-pasan. Contoh nyata dari toko contoh di Bab 4:

| Foto | Ukuran file | Keterangan |
|---|---|---|
| bayam.webp | 12 KB | Ringan, langsung tampil |
| wortel.webp | 1,7 MB | 140 kali lebih berat dari foto bayam |

Sasarannya: **di bawah 200 KB per foto**. Cara termudah tanpa aplikasi tambahan:

1. Kirim foto-foto produk ke nomor WhatsApp Anda sendiri (atau ke grup yang isinya hanya Anda). Jangan pilih kualitas HD.
2. WhatsApp otomatis memperkecil ukurannya menjadi sekitar 100–300 KB.
3. Simpan kembali foto dari obrolan itu ke galeri. Foto inilah yang dipakai untuk toko.

## Beri nama file yang benar

Ganti nama setiap foto sesuai nama produk, persis seperti yang Anda tulis di perintah Bab 4:

- Huruf kecil semua: **tomat.jpg**, bukan *Tomat.jpg*.
- Tanpa spasi, ganti dengan tanda minus: **cabai-rawit.jpg**, bukan *cabai rawit.jpg*.
- Akhiran harus sama dengan aslinya. Foto dari HP biasanya **.jpg**. Kalau foto Anda .jpg, tulis .jpg juga di perintah Bab 4.

## Minta Claude menulis deskripsi produk

Foto sudah bagus, tinggal kata-katanya. Kirim foto produk ke Claude, lalu ketik:

```
Ini foto produk yang saya jual: [nama produk], harga
[harga]/[satuan].
Tuliskan deskripsi singkat untuk toko online, maksimal 2
kalimat, bahasa santai dan mengajak membeli. Sebutkan kesegaran
atau keunggulannya, tanpa janji berlebihan.
```

Hasilnya bisa Anda tambahkan ke perintah Bab 4, misalnya: *"Tampilkan deskripsi singkat di bawah nama setiap produk."*

BAB 6

# Online Gratis di Cloudflare Pages

**Toko Anda sudah jadi, tapi baru ada di HP atau laptop Anda sendiri. Di bab ini kita menaruhnya di internet supaya bisa dibuka siapa saja, gratis, tanpa sewa hosting.**

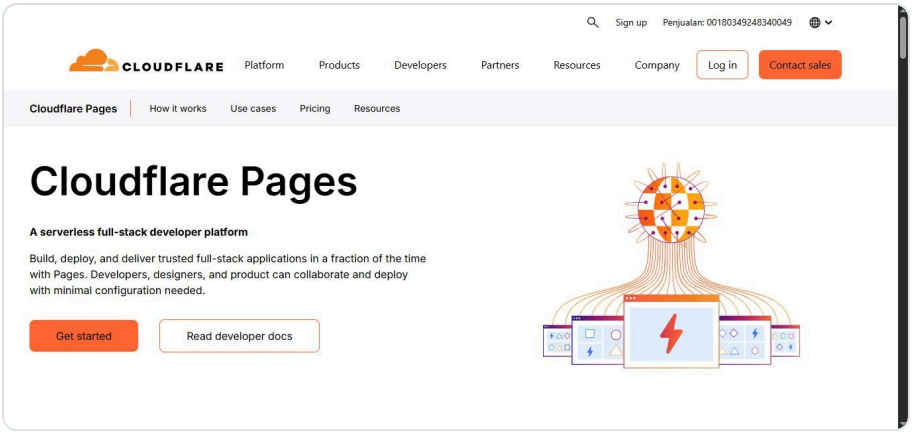
## Apa itu Cloudflare Pages?

Cloudflare adalah perusahaan internet besar yang menjaga dan mempercepat jutaan website. Salah satu layanannya, **Pages**, bisa menampung website seperti toko Anda **secara gratis**. Toko Anda mendapat alamat sendiri, misalnya **sayur-bu-rina.pages.dev**.

> **Siapkan dulu**
>
> Satu folder berisi file **index.html** dari Bab 4 dan semua foto produk dari Bab 5. Langkah unggah paling mudah dikerjakan di laptop. Kalau hanya punya HP, bisa juga, tapi pilih folder lewat aplikasi Files/File Manager.

## Langkah 1: Daftar akun Cloudflare

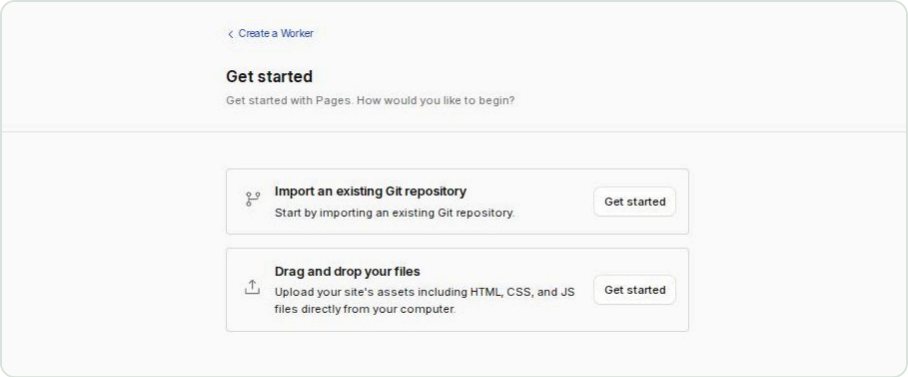
1. Buka **dash.cloudflare.com** lalu pilih **Sign up**.
2. Isi email dan kata sandi, lalu buka email verifikasi yang dikirim Cloudflare.
3. Kalau ditanya mau menambahkan domain, lewati saja. Untuk saat ini kita belum butuh domain.




Cloudflare Pages: tempat toko Anda dipasang gratis. Tekan Get started untuk mendaftar.

## Langkah 2: Buat proyek Pages

1. Di menu kiri, pilih **Workers & Pages**.
2. Tekan **Create application**. Halaman yang muncul berjudul **Create an app** dan lebih ditujukan untuk Workers.
3. Di bagian bawah halaman itu, cari tulisan **Need to use the legacy Pages workflow?** lalu tekan **Continue to Pages**.
4. Di layar **Get started**, pilih **Drag and drop your files** → **Get started**.
5. Isi **nama proyek**. Nama ini menjadi alamat toko, jadi pakai huruf kecil dan tanda minus, misalnya **sayur-segar-bu-rina**. Tekan **Create project**.



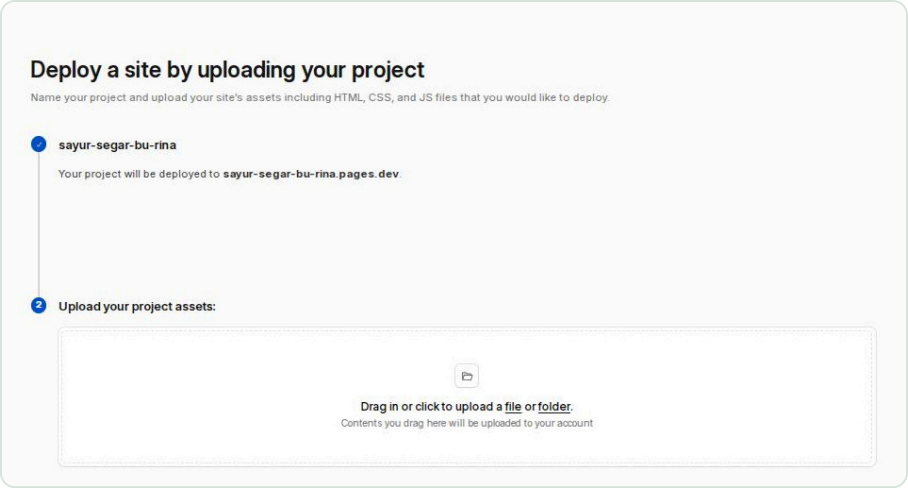

Layar Get started Pages: pilih Drag and drop your files

**Tampilan Cloudflare bisa berubah**

Cloudflare cukup sering mengganti tampilan dasbornya. Kalau menu yang Anda lihat berbeda dari buku ini, cari kata **Pages** atau **upload**. Atau tanyakan ke Claude: "Di Cloudflare sekarang, bagaimana cara membuat Pages dengan unggah file langsung?"

## Langkah 3: Unggah folder toko

1. Tarik folder toko Anda ke kotak unggah, atau tekan tulisan **folder** untuk memilih folder.
2. Tunggu sampai semua file selesai terunggah. Pastikan **index.html** dan semua foto ada di daftar.
3. Tekan **Deploy site**.




Nama proyek terisi, alamat toko sudah terlihat. Tinggal unggah folder toko di kotak bawah.

## Langkah 4: Toko Anda online

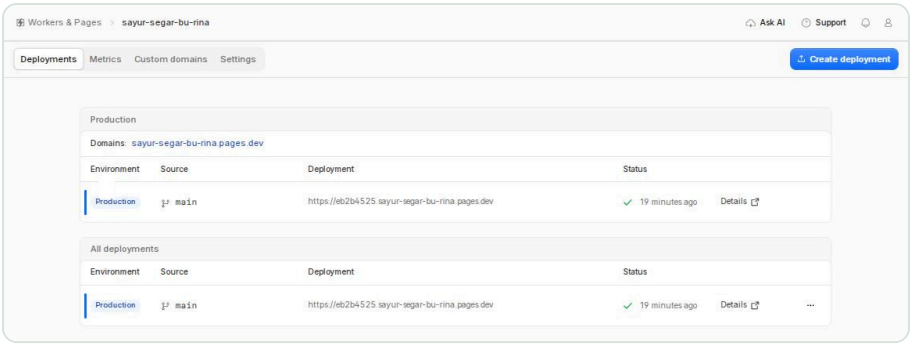
Beberapa detik kemudian Cloudflare menampilkan alamat toko Anda, berakhiran **.pages.dev**. Ketuk alamat itu. Selamat, toko Anda sudah bisa dibuka siapa saja dari HP mana pun.

**Lihat toko contoh yang sudah online**

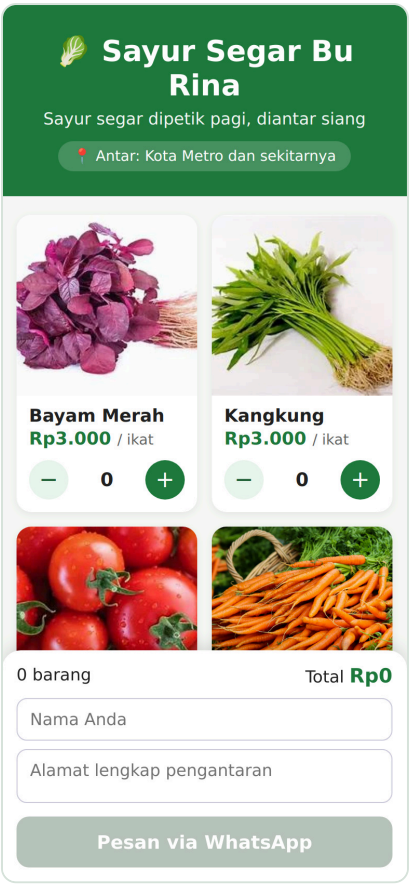
Hasil akhirnya seperti toko Bu Rina ini, yang dipasang persis dengan langkah di bab ini:

**sayur-segar-bu-rina.pages.dev**

Pindai kode QR dengan kamera HP. Tombol WhatsApp di toko ini sengaja diarahkan ke nomor contoh, jadi pesanan tidak terkirim ke siapa pun.




Deploy berhasil (centang hijau). Alamat toko tampil di baris Domains.




Toko yang sama, kini dibuka dari internet

## Langkah 5: Uji dari HP pembeli

☐ Buka alamat toko dari HP lain, misalnya HP keluarga.

☐ Semua foto produk tampil.

☐ Tombol + dan – mengubah total belanja.

☐ Tombol **Pesan via WhatsApp** membuka WhatsApp ke nomor Anda dengan pesan pesanan yang lengkap.

**Foto tidak muncul?**

Hampir selalu penyebabnya nama file. Cocokkan huruf besar-kecil dan akhiran (.jpg / .webp) antara file foto dan yang tertulis di perintah Bab 4. Kalau masih bingung, kirim screenshot ke Claude dan tanyakan.

## Bagikan toko Anda

Toko yang tidak dibagikan tidak akan dikunjungi. Minta Claude membuatkan pesan promosi:

```
Buatkan 3 pilihan pesan promosi singkat untuk Status WhatsApp
dan grup warga.
Toko saya: [nama toko], jual [produk], antar ke [area].
Link toko: [alamat .pages.dev Anda].
Bahasa santai, sopan, maksimal 4 baris, ada ajakan untuk klik
link.
```

BAB 7 · OPSIONAL

# Pakai Domain Sendiri .my.id

**Alamat sayur-bu-rina.pages.dev sudah bisa dipakai jualan. Tapi alamat seperti sayurburina.my.id lebih mudah diingat dan terlihat lebih serius. Bab ini boleh dilewati kalau Anda ingin tetap Rp0.**

## Kenapa .my.id?

- **Murah.** Sekitar belasan sampai puluhan ribu rupiah per tahun, tergantung penjual dan promo.
- **Resmi Indonesia.** Dikelola PANDI, pengelola domain .id.
- **Cocok untuk perorangan.** Syaratnya cukup KTP.

> **Siapkan**
>
> Foto KTP (untuk verifikasi .my.id), email aktif, dan alat bayar: transfer bank, e-wallet, atau virtual account. Proses verifikasi KTP bisa makan waktu beberapa jam sampai 1–2 hari kerja.

## Langkah 1: Cari dan beli domain

1. Buka website penjual domain resmi PANDI, misalnya Rumahweb, Niagahoster, atau Hostinger.
2. Ketik nama yang Anda mau, misalnya **sayurburina**, lalu pilih akhiran **.my.id**.
3. Kalau masih tersedia, masukkan ke keranjang. Pilih **domain saja**, tidak perlu membeli hosting, karena hosting kita sudah gratis di Cloudflare.

4. Bayar, lalu unggah foto KTP saat diminta.




Contoh hasil pencarian domain .my.id di penjual domain (harga promo saat buku ditulis)

**Memilih nama domain**

- Pendek dan mudah diucapkan lewat telepon.
- Tanpa angka dan tanda minus kalau bisa.
- Sama atau mirip dengan nama toko Anda.

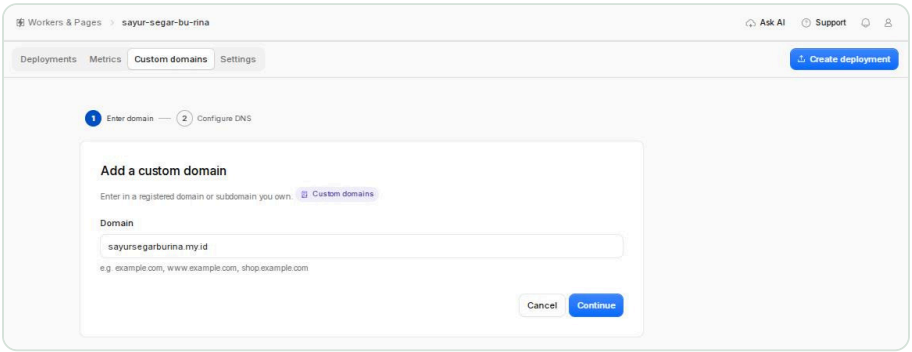
## Langkah 2: Serahkan pengaturan domain ke Cloudflare

1. Di dashboard Cloudflare, pilih **Add a domain** (tambah domain), ketik domain Anda, lalu pilih paket **Free**.
2. Cloudflare memberi Anda **dua alamat nameserver**, contohnya *ada.ns.cloudflare.com* dan *bob.ns.cloudflare.com*. Catat keduanya.
3. Kembali ke akun penjual domain, buka pengaturan domain Anda, cari menu **Nameserver**, lalu ganti dengan dua alamat dari Cloudflare.

4. Tunggu. Biasanya beberapa menit, paling lama 24 jam. Cloudflare akan mengirim email kalau domain Anda sudah aktif.

## Langkah 3: Sambungkan domain ke toko

1. Buka proyek Pages toko Anda di Cloudflare.
2. Pilih tab **Custom domains**, lalu **Set up a custom domain**.
3. Ketik domain Anda, misalnya **sayurburina.my.id**, lalu ikuti tombol konfirmasinya.
4. Setelah statusnya **Active**, buka alamat itu di HP. Toko Anda tampil dengan alamat baru, lengkap dengan gembok aman (https) yang dipasang otomatis.




Formulir Add a custom domain: ketik domain Anda, lalu tekan Continue

**Pelajaran mahal: jangan sampai domain kedaluwarsa**

Domain dibayar per tahun. Pada 9 November 2026, domain utama usaha saya sempat kedaluwarsa karena lupa diperpanjang. Akibatnya ribuan toko tidak bisa dibuka sampai domain diperpanjang dan kembali aktif. Sejak itu saya mencatat tanggal perpanjangan di kalender HP dan menyalakan perpanjangan otomatis.

Lakukan hal yang sama: **catat tanggal kedaluwarsa domain Anda hari ini juga.**

BAB 8

# Mengubah Produk & Batas Toko Sederhana

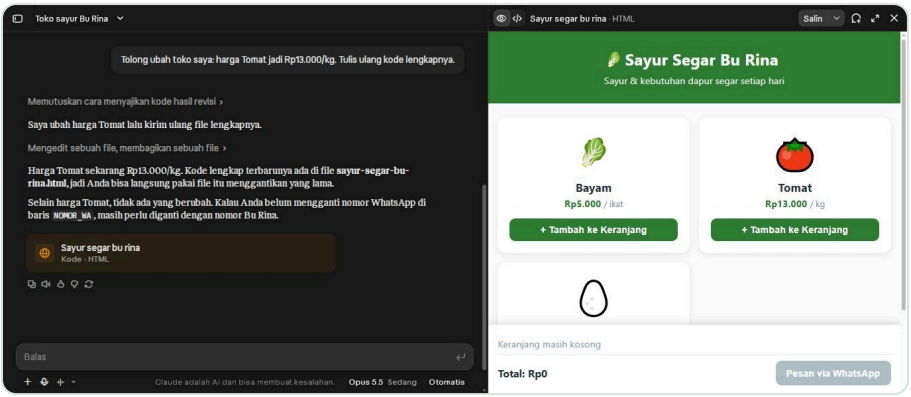
**Harga sayur naik-turun, produk datang dan habis. Bab ini menunjukkan cara memperbarui toko Anda, sekaligus melihat dengan jujur apa yang bisa dan belum bisa dilakukan toko sederhana.**

## Cara 1: Minta Claude mengubahnya

Buka lagi obrolan saat Anda membuat toko di Bab 4, supaya Claude masih ingat kodenya. Lalu ketik perubahan yang Anda mau:

```
Tolong ubah toko saya:
1. Harga Tomat jadi Rp13.000/kg.
2. Tambah produk: Labu Siam — Rp5.000 — buah — labu-siam.jpg
3. Hapus produk Cabai Rawit karena stok habis.
Tulis ulang kode lengkapnya dari awal sampai akhir.
```

Simpan hasilnya sebagai **index.html** yang baru, menggantikan file lama di folder toko. Jangan lupa menaruh foto produk baru (labu-siam.jpg) di folder yang sama.




Minta Claude mengubah harga Tomat, pratinjau toko langsung ikut berubah

## Cara 2: Ubah sendiri tanpa Claude

Untuk perubahan kecil seperti harga, Anda bisa mengubahnya langsung. Buka file **index.html** dengan Notepad (Windows) atau TextEdit (Mac), lalu cari daftar produk. Di toko contoh, bentuknya seperti ini:

```
{ nama: "Tomat", harga: 12000, satuan: "kg", foto: "tomat.webp"
},
```

Ganti angka **12000** menjadi **13000**, lalu simpan. Tulis angka tanpa titik dan tanpa "Rp". Jangan menghapus tanda koma, kurung kurawal, atau tanda petik di sekitarnya.

## Unggah ulang ke Cloudflare

1. Buka proyek Pages toko Anda di Cloudflare.
2. Pilih **Create new deployment** (unggahan baru).
3. Unggah lagi seluruh folder toko yang sudah diperbarui, lalu **Deploy**.

4. Buka toko dari HP. Kalau harga lama masih tampil, tarik layar ke bawah untuk memuat ulang.

> **Simpan cadangan**
>
> Sebelum mengganti file, salin dulu **index.html** lama dan beri nama **index-lama.html**. Kalau perubahan baru bermasalah, Anda bisa kembali ke versi sebelumnya.

## Yang sudah bisa, dan yang butuh sistem lengkap

Selamat, Anda sudah punya toko online yang benar-benar berjalan. Sekarang mari lihat dengan jujur sampai mana toko sederhana ini bisa membawa Anda.

| Kebutuhan jualan | Toko sederhana (Bab 3–8) | Sistem lengkap |
|---|---|---|
| Katalog, harga, foto | ✅ Bisa | ✅ |
| Pesan lewat WhatsApp | ✅ Bisa | ✅ |
| Ganti harga / tambah produk | ⚠️ Edit file lalu unggah ulang | ✅ Langsung dari HP, 1 klik |
| Pesanan tercatat rapi | ❌ Hanya di chat WA | ✅ Daftar pesanan + status |
| Stok berkurang otomatis | ❌ | ✅ |
| Ongkir, QRIS, transfer, COD | ❌ | ✅ |
| Affiliator yang membantu jualan + komisi | ❌ | ✅ |
| Aplikasi HP / Play Store | ❌ | ✅ |
| Pelanggan bisa daftar & pesan ulang | ❌ | ✅ |

Toko sederhana cukup untuk memulai dan melayani tetangga sekitar. Tapi begitu pesanan mulai ramai, Anda akan butuh pesanan yang tercatat, stok yang terhitung sendiri, dan pembayaran yang lebih mudah.

**Lalu bagaimana sistem lengkap itu dibangun?**

Itulah yang saya bongkar di Bagian 2: seluruh mesin di balik 18.000 toko, dari server sampai tagihan bulanannya. Di bagian itu, Claude versi gratis tidak lagi cukup. Saya memakai **Claude Pro** ke atas, karena Claude harus bekerja langsung di server.

BAGIAN 2

# Bongkar Sistem 18.000 Toko

Bab 9–14. Di bagian ini saya membuka seluruh dapur: server, chatbot, pembayaran, mesin promosi, sampai tagihan bulanan dan kejadian yang hampir membuat usaha ini berhenti.

**Mulai di sini, Claude gratis tidak lagi cukup**

Semua yang saya bongkar di bagian ini dibangun dengan **Claude Code**, yaitu Claude yang bekerja langsung di server: membaca file, menulis kode, menjalankan perintah, dan mengujinya. Claude Code hanya tersedia di **paket Pro ke atas**. Saya sendiri memakai paket di atas Pro karena bekerja dengan Claude hampir setiap hari.

BAB 9

# Peta Sistemnya

Toko sederhana di Bagian 1 hanyalah satu file. Sistem 18.000 toko adalah ratusan file yang saling bekerja sama di satu server. Sebelum masuk ke rinciannya, ini peta besarnya.

## Perjalanan seorang calon Mitra

| Konten | Chat WA | Daftar | Bayar | Aktif |
|---|---|---|---|---|
| TikTok, Live, Reels, iklan | chatbot menjawab 24 jam | toko langsung jadi | bukti transfer dicek | dasbor, grup, materi |

## Perjalanan seorang pembeli

| Buka toko | Keranjang | Bayar | Pesanan masuk | Komisi |
|---|---|---|---|---|
| web atau aplikasi | ongkir otomatis | QRIS, transfer, COD | Kelola Pesanan | Affiliator dibayar |

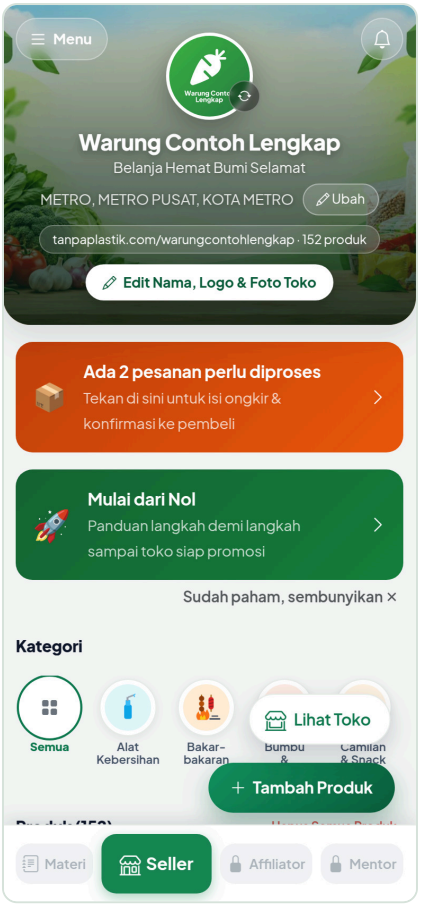
## Isi dapurnya

| Bagian | Tugasnya |
|---|---|
| Server (VPS) | Komputer sewaan yang menyala 24 jam. Semua sistem tinggal di sini. |
| Database | Lemari data: toko, produk, pesanan, pembayaran, percakapan. |
| Toko & dasbor | Halaman toko untuk pembeli, dan dasbor Kelola Toko / Kelola Pesanan untuk penjual. |
| Chatbot WhatsApp | Menjawab calon Mitra, membuatkan toko, memeriksa bukti transfer. |
| Pembayaran & komisi | QRIS, transfer, COD, ongkir, komisi Affiliator. |
| Mesin promosi | Posting Reels terjadwal, balas komentar, Threads, laporan iklan. |
| Domain & aplikasi | Domain sendiri untuk Mitra dan aplikasi Play Store. |
| Penjaga | Backup harian, pengingat, laporan, dan notifikasi ke HP saya. |

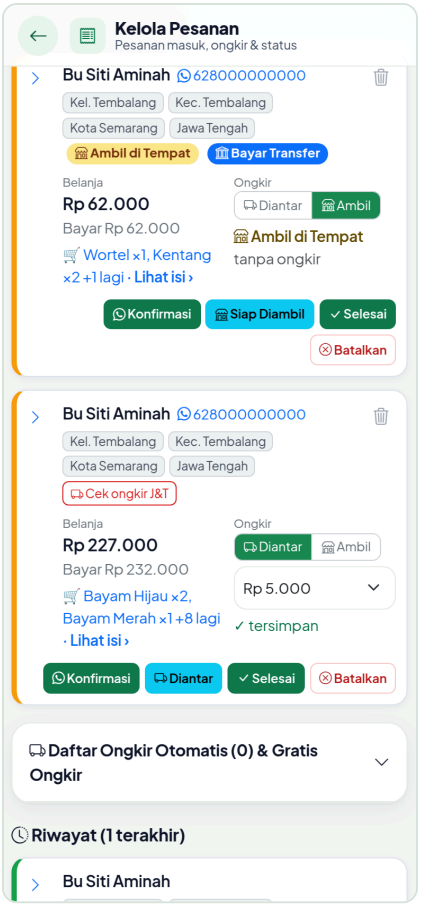
## Seberapa besar sistemnya?

| Data (16 November 2026) | Jumlah |
|---|---|
| Toko terdaftar | 18.075 |
| Produk di semua toko | 117.541 |
| Pesan WhatsApp tercatat (sejak 9 Oktober) | ±101.000 |
| File program (PHP) | 392 file, ±94.000 baris kode |
| Tabel di database | 171 |
| Tugas terjadwal otomatis | 46 |
| Server | 2 prosesor, 8 GB memori, 100 GB penyimpanan |

Saya tidak menulis satu pun dari 94.000 baris kode itu dengan tangan. Semuanya ditulis Claude atas perintah saya, lalu saya uji. Tapi jangan salah paham: **memerintah, menguji, dan merawat** sistem sebesar ini tetap pekerjaan berat yang makan waktu setiap hari.




Dasbor Kelola Toko (toko contoh)




Kelola Pesanan: ongkir, konfirmasi, selesai

BAB 10

# Cara Saya Bekerja: Claude Code di Server

Di Bagian 1, Anda menyalin kode dari obrolan lalu mengunggahnya sendiri. Untuk sistem besar, cara itu tidak mungkin. Saya memakai Claude Code: Claude yang bekerja langsung di dalam server.

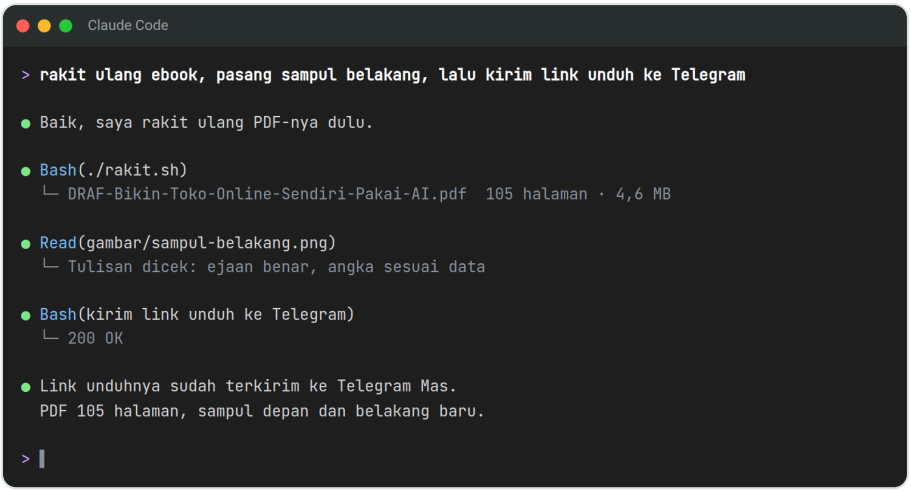
## Apa bedanya dengan chat biasa?

| | Claude di chat (Bagian 1) | Claude Code di server (Bagian 2) |
|---|---|---|
| Paket | Free sudah cukup | **Pro ke atas** |
| Melihat file | Hanya yang Anda tempel | Membaca sendiri seluruh folder |
| Mengubah kode | Anda salin dan unggah sendiri | Mengubah file langsung |
| Menguji | Anda coba sendiri | Menjalankan perintah dan tes sendiri |
| Data nyata | Tidak ada | Bisa membaca database untuk laporan |

## Peralatan saya

- **Server sewaan (VPS)** dengan sistem Linux. Semua toko, chatbot, dan Claude Code tinggal di sini.

- **PuTTY** di laptop Windows untuk masuk ke server.
- **tmux** supaya beberapa sesi Claude bisa berjalan bersamaan dan tidak mati saat laptop ditutup.
- **Bot Telegram** pribadi: dari HP saya bisa memberi perintah ke Claude di server, kirim foto, dan menerima kabar saat pekerjaan selesai. Jadi saya bisa memberi perintah dari mana saja, cukup lewat HP.




Sesi Claude Code di server: saya cukup mengetik perintah, Claude yang menjalankan

## Satu hari kerja, contoh nyata

Pagi tadi saya mengetik ke Claude: *"cek penggunaan API, sebentar lagi saya habis kuota."* Claude membaca catatan pemakaian di database, menghitung biaya per hari selama sebulan, lalu memberi tabel dan proyeksi. Siang, saya minta: *"kirim blast ke leads baru."* Claude menyaring 1.020 calon, membuang yang sudah pernah dihubungi, merapikan sapaan, menunggu persetujuan saya, lalu

mengirim. Sore, ebook yang sedang Anda baca ini juga disusun dengan cara yang sama.

## Aturan yang saya pegang

| Aturan | Kenapa |
|---|---|
| Claude wajib minta persetujuan sebelum kirim pesan massal, menyentuh pembayaran, atau menghapus data | Kesalahan di sini langsung mengenai pelanggan dan uang |
| Setiap perubahan punya salinan "sebelum" | Kalau rusak, bisa dikembalikan dalam hitungan menit |
| Uji dulu, baru pasang | Satu perubahan kecil pernah mematikan seluruh chatbot |
| Satu file dipegang satu sesi Claude | Dua sesi pernah saling menimpa file yang sama |
| Claude menulis catatan pelajaran setiap selesai bekerja | Sesi berikutnya tidak mengulang kesalahan yang sama |

**Ini yang tidak terlihat dari luar**

Claude memang menulis kodenya. Tapi keputusan, pengujian, dan tanggung jawab tetap di tangan saya. Hampir setiap hari ada yang harus diputuskan, dicek, atau diperbaiki. Inilah "biaya waktu" yang sering dilupakan orang yang ingin membangun sistem sendiri.

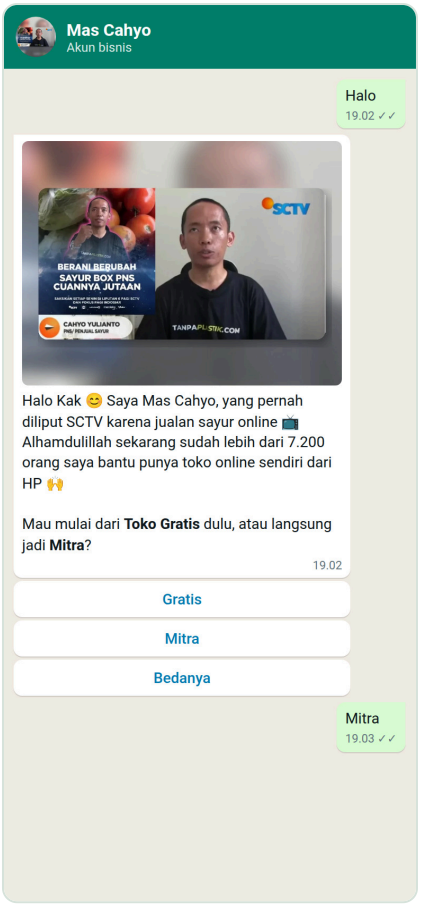
BAB 11

# Chatbot WA yang Mendaftarkan Belasan Ribu Orang

**Sebagian besar Mitra saya mendaftar lewat chat WhatsApp, kapan saja, termasuk tengah malam. Yang menjawab adalah chatbot yang saya bangun bersama Claude.**

## Yang dikerjakan chatbot

1. **Menyapa dan bertanya.** Calon ditanya produknya apa, siap mengantar atau tidak, modalnya berapa. Jawabannya menentukan saran: Seller, Affiliator, atau dua-duanya.
2. **Menjelaskan pilihan** dengan tombol yang tinggal diketuk, lengkap dengan gambar testimoni.
3. **Membuatkan toko** begitu calon memilih, langsung dengan link tokonya.
4. **Memeriksa bukti transfer.** Foto bukti transfer dibaca AI, dicocokkan dengan nominal, lalu akun diaktifkan. Kasus yang ragu masuk antrean untuk saya cek manual.
5. **Mengantar ke komunitas**: link grup, materi, dan video tutorial.




Sapaan pertama: gambar liputan + tombol




Calon pilih Mitra, lalu pilih peran

Teks asli chatbot, disusun ulang sebagai tampilan HP tanpa nomor calon.

## Bahan-bahannya

| Bahan | Fungsinya |
|---|---|
| WhatsApp Cloud API (resmi Meta) | Jalur resmi kirim-terima pesan. Ada biaya per pesan. |
| Template pesan yang disetujui Meta | Untuk menyapa duluan, misalnya ke calon dari formulir TikTok |
| Claude lewat API (Sonnet & Haiku) | Otak yang memahami pertanyaan dan menyusun jawaban |
| Program di server + n8n | Penghubung: menerima pesan, memanggil AI, menyimpan data, membalas |
| Database | Mengingat setiap calon: sampai tahap mana, pilihannya apa |

## Hasilnya

- Sekitar **101.000 pesan** tercatat sejak 9 Oktober 2026.
- Contoh satu kiriman ke 75 calon dari formulir TikTok: **47 orang membalas dalam 2 jam (65%)**, semuanya dilayani chatbot tanpa saya menyentuh HP.

## Pelajaran yang dibayar mahal

| Kejadian | Pelajaran |
|---|---|
| Nomor WhatsApp biasa yang dipakai bot diblokir permanen | Pakai jalur resmi Cloud API. Jangan otomatisasi massal dari nomor pribadi. |
| Bot lama dan bot baru saling membalas tanpa henti | Saring nomor milik sistem sendiri. Jangan uji dari nomor bot. |
| Calon merasa dijawab robot yang kaku | Jawaban dibuat natural, singkat, dan pakai tombol, bukan menu angka panjang |
| Biaya AI sempat ±Rp400 ribu per hari | Pertanyaan ringan dijawab model yang lebih murah, pembuka tanpa AI, ucapan "ok/makasih" tidak dibalas |

**Biaya per percakapan itu nyata**

Setiap balasan bot dikenai biaya WhatsApp, dan setiap jawaban AI dikenai biaya API. Pada 9–31 Oktober 2026, biaya pesan layanan WhatsApp saja ±Rp8,7 juta dan AI ±Rp5,9 juta. Chatbot yang ramai adalah chatbot yang mahal, jadi harus dirancang hemat sejak awal.

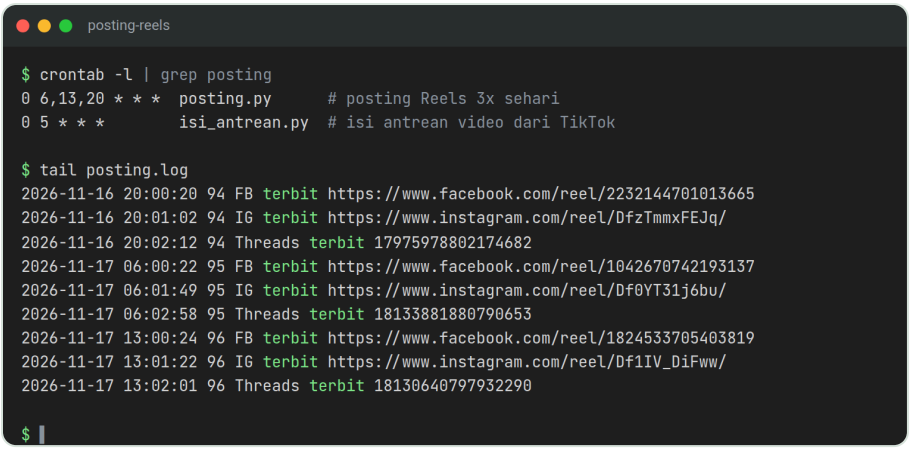
BAB 12

# Mesin Promosi Otomatis

**Toko secanggih apa pun tidak ada artinya tanpa pengunjung. Promosi adalah bagian yang paling banyak makan waktu, jadi sebagian besar saya serahkan ke mesin.**

## Yang berjalan sendiri setiap hari

| Mesin | Cara kerjanya |
|---|---|
| Posting Reels Facebook & Instagram | Video diambil dari antrean dan terposting sendiri 3 kali sehari: pagi, siang, malam |
| Balas komentar → WhatsApp | Orang yang berkomentar di Reels otomatis dibalas dan diajak lanjut chat di WA |
| Threads | Posting dan balasan otomatis |
| Kiriman ke calon dari formulir TikTok | Daftar calon disaring, lalu disapa dengan template bergambar liputan SCTV |
| Ucapan dan ajakan otomatis | Mitra baru diberi selamat dan diajak promosi; calon yang diam diingatkan dengan sopan |
| Laporan | Laporan media sosial mingguan dan laporan iklan masuk ke Telegram saya |




Jadwal dan catatan posting Reels otomatis ke Facebook, Instagram, dan Threads

## Yang tetap saya kerjakan sendiri

- **Live TikTok** pagi dan malam. Calon yang datang dari Live jauh lebih banyak yang membayar daripada yang datang dari iklan.
- **Membuat konten** dan merekam suara untuk video.
- **Memutuskan promo**: kapan, untuk siapa, berapa lama.

## Angka yang membuka mata

| Percobaan | Hasil |
|---|---|
| Iklan video Klik ke WhatsApp | ±940 chat masuk, **0 pembayaran** |
| Kiriman promo ke calon dari iklan | 0 dari 476 yang membayar, terulang dua kali |
| Kiriman template SCTV ke 600 calon formulir TikTok | 54% membalas; versi "Mau tahu caranya" dua kali lebih sering diklik daripada "Mau, buatkan toko" |

**Pelajarannya**

Ukur sampai uang masuk, bukan sampai jumlah chat. Iklan yang ramai belum tentu menghasilkan pembeli. Orang yang sudah kenal Anda, dari konten dan Live, jauh lebih berharga daripada ribuan orang asing.

BAB 13

# Sumber Pendapatan Tambahan: Domain & Aplikasi

**Setelah toko berjalan, sebagian Mitra ingin tampil lebih profesional. Dari kebutuhan itu lahir dua layanan tambahan yang dibayar per tahun.**

## Domain sendiri untuk Mitra

Mitra bisa mengganti alamat toko **tanpaplastik.com/namatoko** menjadi **namatoko.com** atau **namatoko.my.id**. Prosesnya hampir seluruhnya otomatis:

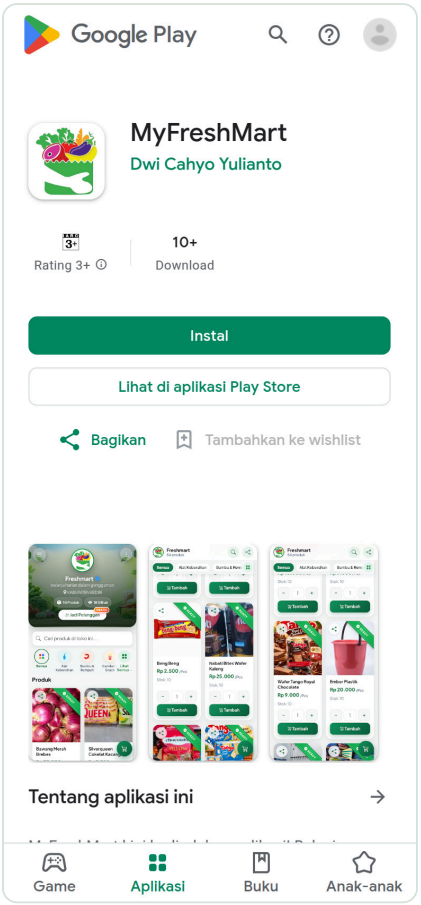
1. Mitra memilih nama domain di dasbor. Sistem langsung mengecek apakah masih tersedia.
2. Setelah bayar, saya membeli domainnya di penjual domain.
3. Program terjadwal mendeteksi domain sudah aktif, lalu mengatur Cloudflare, memasang gembok https, menyambungkan ke toko, dan mengirim ucapan selamat. Semuanya tanpa saya sentuh.




Toko Mitra yang sudah memakai domain sendiri

## Aplikasi Play Store untuk Mitra

Toko Mitra dibungkus menjadi aplikasi Android dengan nama dan ikon tokonya sendiri, lalu diterbitkan di Play Store. Pelanggan cukup memasang aplikasi dan bisa memesan ulang kapan saja.




Aplikasi toko Mitra yang sudah terbit di Play Store

## Angkanya

| Layanan | Harga | Oktober 2026 |
|---|---|---|
| Domain .my.id | Rp400.000/tahun | 7 domain, Rp3,3 juta |
| Domain .com | Rp900.000/tahun | |
| Aplikasi Play Store | Rp1.000.000/tahun | Rp0,9 juta (harga promo) |

Angkanya masih kecil dibanding pendaftaran Mitra. Tapi keduanya dibayar **per tahun**, jadi setiap pelanggan yang bertahan memberi pemasukan berulang. Usaha yang sehat tidak hanya bergantung pada pendaftar baru.

**Kenapa harga domain di sini lebih mahal dari Bab 7?**

Di Bab 7 Anda membeli domain dan memasangnya sendiri. Di layanan ini, Mitra membayar untuk **terima jadi**: domain dibelikan, dipasang, dirawat, dan diperpanjang. Selisihnya adalah harga waktu dan keahlian. Prinsip yang sama berlaku untuk seluruh kemitraan.

BAB 14

# Insiden & Tagihan Nyata

Ini bab yang jarang dibuka orang: berapa sebenarnya biaya menjalankan sistem, dan apa saja yang pernah rusak.

## Tagihan 23 hari yang sama dengan sampul buku ini

Periode 9–31 Oktober 2026, saat pendapatan kemitraan tercatat **Rp100,6 juta**:

| Biaya | Jumlah |
|---|---|
| Pesan layanan WhatsApp (balasan chatbot) | ±Rp8,7 juta |
| Pesan template WhatsApp (kiriman ke calon) | ±Rp1,3 juta |
| AI Claude lewat API (otak chatbot) | ±Rp5,9 juta |
| **Total biaya yang tercatat sistem** | **±Rp16 juta (±16% dari pendapatan)** |

Belum termasuk: langganan Claude untuk saya bekerja, sewa server, domain, iklan, dan waktu saya sendiri.

**Yang paling mengejutkan**

Dari catatan Oktober, sekitar **69% biaya chatbot habis untuk calon yang akhirnya tidak membayar**. Setiap pertanyaan tetap harus dijawab, dan setiap jawaban ada biayanya.

## Biaya AI per hari

| Periode | Biaya API Claude per hari |
|---|---|
| Pertengahan Oktober | ±US$20–26 |
| Awal November, setelah dihemat | ±US$4–7 |

Penghematan itu datang dari puluhan perbaikan kecil: pertanyaan ringan dijawab model yang lebih murah, pembuka tanpa AI, ucapan terima kasih tidak dibalas, pesan beruntun digabung jadi satu balasan.

## Kejadian yang hampir membuat usaha berhenti

| Kejadian | Aturan yang lahir |
|---|---|
| Nomor WhatsApp bot diblokir permanen | Pindah ke jalur resmi Cloud API |
| Saldo WhatsApp habis, ratusan calon tak terbalas berjam-jam (terulang beberapa kali) | Pantau saldo, isi ulang sebelum habis, kirim permintaan maaf saat pulih |
| Domain utama kedaluwarsa, ribuan toko tak bisa dibuka | Tanggal perpanjangan dicatat dan diingatkan |
| Server otomatisasi macet saat Live karena datanya membengkak | Bersihkan riwayat rutin, batasi proses bersamaan |
| Satu perubahan kecil mematikan seluruh chatbot | Uji alur penuh setelah setiap perubahan |
| Pengingat otomatis terkirim berulang-ulang ke orang yang sama | Setiap kiriman otomatis wajib punya tanda "sudah dikirim" |
| Celah keamanan ditemukan saat audit, langsung ditutup | Audit keamanan berkala bersama Claude |
| Kiriman massal tercatat gagal di riwayat, sehingga calon hampir disapa dua kali | Setiap kiriman dicek ganda sebelum dikirim ulang |

## Kebiasaan yang menyelamatkan

☐ Backup harian otomatis, di server dan di Google Drive terenkripsi

☐ Setiap perubahan punya salinan "sebelum" dan cara mengembalikan

☐ Persetujuan tegas sebelum menyentuh sistem yang dipakai pelanggan

☐ Catatan setiap insiden: jam, dampak, penyebab, perbaikan

☐ Laporan biaya dan pendapatan per hari, supaya pemborosan cepat terlihat

KATA MEREKA

# Testimoni Mitra & Pembaca

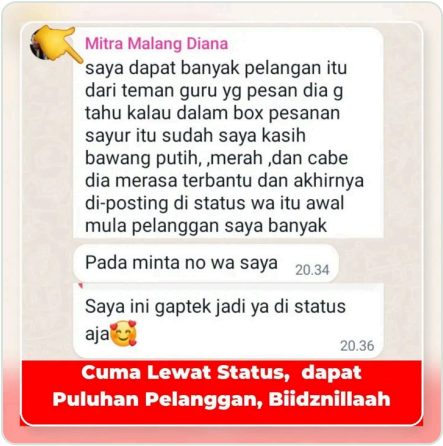
Semua testimoni di bab ini diambil langsung dari sistem: cerita yang ditulis sendiri oleh Mitra, foto kiriman mereka, dan ulasan pembeli buku saya di TikTok Shop. Nomor HP dan link sudah dihapus untuk menjaga privasi.

| Sumber | Jumlah |
|---|---|
| Cerita tertulis dari Mitra | **161** |
| Foto & tangkapan layar testimoni | **17** |
| Ulasan buku di TikTok Shop | **171** ulasan, rata-rata **4,96** dari 5 ★ |

## Foto testimoni




Toko sembako dapat pelanggan baru




Lewat status WA dapat banyak pelanggan



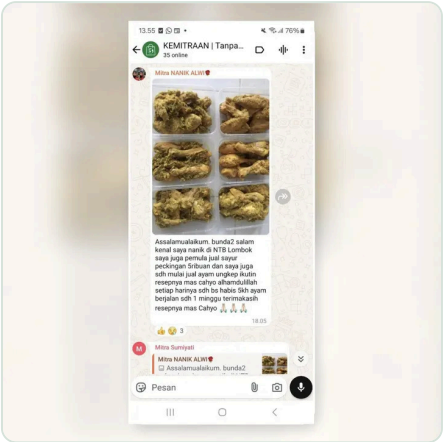

Omzet 1,2 juta dari proses belajar




Belum setengah jam posting sudah masuk order




Pagi gabung, siang dapat pelanggan




Pemula mulai jual ayam ungkep




Grup kemitraan berisi banyak pelajaran



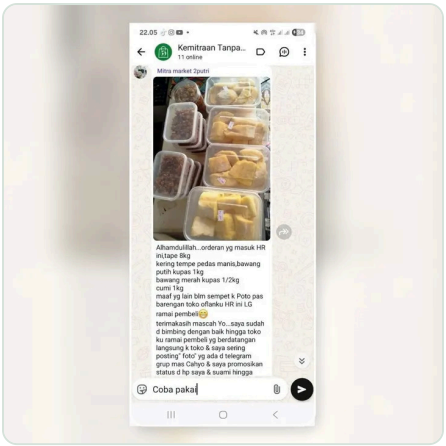

Dari seller merambah catering



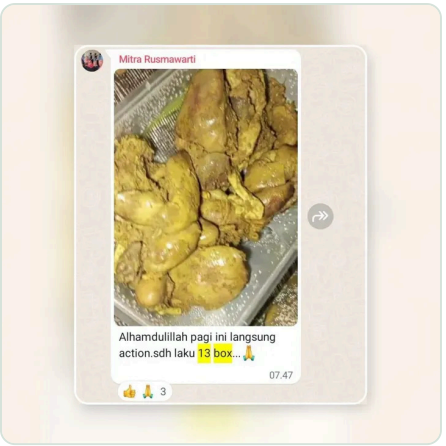

Omzet hampir 20 jutaan




Mitra asal Kalimantan dapat 20 pelanggan




Toko ramai pembeli setelah dibimbing




Langsung action laku 13 box



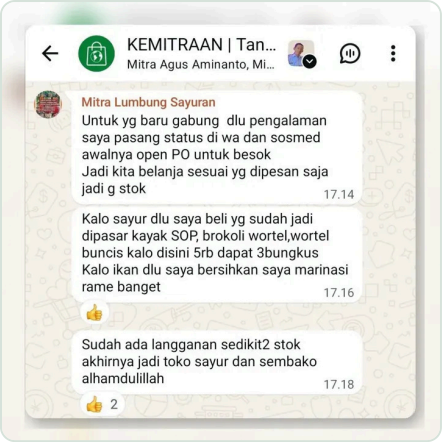

Dibimbing sampai bisa




Mitra Hasna: grup kemitraan yang hidup




Bu Sri (Banyuwangi) dapat pelanggan online




Lumbung Sayuran: open PO tanpa stok




Ulasan: dibimbing lewat WA dan grup

## Cerita Mitra

Suatu saat ketika saya sedang berselancar di medsos tiba-tiba lewat mas cahyo menawarkan pembuatan toko online,saya terarik dan saya ikuti,setelah saya ikuti,ternyata usaha dengan toko online sangat efektif,efisien dan punya prosfek menjanjikan,apalagi diera digital seperti sekarang ini,ya akhirnya saya memutuskan gabung dengan mas Cahyo dan alhamdulillah sekarang saya sudah punya toko on line,"Riri Store" nama toko saya dan sudah mulai dikenal banyak orang dan udah ada yang mulai pesan,alhamdulillah dengan berualan online ini,bisa lebih santai,cocok dengan keberadaan sy yang sudah pensiun,tapi tetap bisa produktif dan tetap dirumah berjualan online dan dapat penghasilan tambahan selain gaji pensiunan.Terima kasih Tanpaplastik.com! Mas cahyo🙏

— **Hidayat** · Pensiunan PNS · 64 th · Kab. Sukabumi

Berawal dari nonton tiktok Mas Cahyo saya terinspiransi untuk buka toko online, berbekal nekad yang posting di Status, Group Wa, IG, Facebook. Alhamdulilah sudah menghasilkan banyak yang pesan protein mentah jenis ikan nila, bandeng, sotong, kerang dll, untuk pesanan rata2 10 kg/hari karena saya juga melayani warung-warung dan teman-teman kantor. Bahkan pada minggu kemarin saya mendapat pesanan dari Restoran yang sudah terkenal dikota kami ikan nila sebanyak 150 kg untuk sekali kirim. Terimakasih Mas Cahyo yang sudah menginspirasi sekaligus membimbing kami yang gaptek bisa ikut jualan online, moga berlanjut ke teman-teman pemula yang lain. Man Jadda Wa Jadda

— **Puji** · PNS · 52 th · Kab. Banjarnegara

**Pengalaman Jualan Produk Digital Edukasi sebagai Pensiunan**
Setelah pensiun, saya ingin tetap produktif sekaligus memiliki penghasilan tambahan. Saya mencoba berjualan **Produk Digital Edukasi di Tanpaplastik.com**.
Ternyata cukup menarik karena produk digital bisa dijual secara online tanpa perlu menyimpan stok atau mengirim barang secara fisik. Saya bisa menjalankannya dari rumah dan menyesuaikan dengan waktu luang.
Bagi saya, ini menjadi aktivitas positif setelah pensiun: **tetap produktif, belajar hal baru, dan punya peluang mendapatkan penghasilan tambahan.**
InsyaAllah kedepannya saya akan menambah 1 kategori lagi dibindang "sembako".

— **Agus S** · Pensiunan · 64 th · Kab. Bogor

Saya senang bisa menjadi bagian dari TanpaPlastik.com. Menurut saya, bergabung dengan platform ini merupakan langkah kecil yang memiliki makna besar untuk mendukung gaya hidup yang lebih ramah lingkungan.
Saya berharap melalui komunitas ini, semakin banyak masyarakat yang sadar akan pentingnya mengurangi penggunaan plastik sekali pakai dan mulai menerapkan kebiasaan yang lebih peduli terhadap lingkungan.
Semoga TanpaPlastik.com terus berkembang, menginspirasi, dan menjadi wadah bagi masyarakat untuk bersama-sama menciptakan lingkungan yang lebih bersih, sehat, dan berkelanjutan.
Mulai dari langkah kecil, untuk perubahan yang lebih besar! 🌱💚

— **Hernik Sulistyaningsih** · Laboran · 53 th · Kab. Malang

Awalnya ragu dan merasa ribet amat sih ini punya toko online sendiri , sempat pesimis , tapi sabar menyimak dari para senior , Alhamdulillah coba upload di grup grup keluarga , status wa dan grup teman teman alumni serta komunitas , Alhamdulillah pesanan mulai berdatangan . Meski masih banyak yang langsung japri tidak lewat toko online ordernya , tapi mereka membuka dan melihat lihat jualan saya , ga papa ..ini hanya masalah kebiasaan saja ..lama lama akan terbiasa dan tidak ada kata ribet lagi 😁 tetap semangat belajar dan siap menghadapi setiap perubahan zaman .....

— **Warung Bu Santi** · Ibu Rumah Tangga · 51 th · Kab. Kendal

Awalnya saya mencoba berjualan online untuk memenuhi kebutuhan masyarakat sehari-hari. Ternyata, peluang usaha ini sangat menjanjikan. Melalui tanpaplastik.com, saya belajar bahwa berjualan online bukan hanya tentang mendapatkan keuntungan, tetapi juga tentang memberikan kemudahan kepada pelanggan.
Mulai dari menjual sembako, beras, minyak goreng, gula, telur, makanan, minuman, hingga berbagai kebutuhan rumah tangga.
Tentu ada tantangan, mulai dari mencari pelanggan, membangun kepercayaan, menjaga kualitas produk, hingga memberikan pelayanan terbaik.

— **Qtaada** · Wiraswasta · 40 th · Kota Sukabumi

saya adalah seorang guru swasta, di kota deli serdang, pada saat itu saya merasa binggung karna anak mulai sekolah, karna uang saya hanya cukup untuk sewa rumah dan makan sehari-hari, seiring berjalan saya liat live jualan tampa pelastik dan toko online. jadi saya merasa tertarik, lalu saya putuskan untuk ikut bergabung, saya pikir setelah bergabung saya akan dibiarkan belajar mandiri, ternyata tidak saya di bimbing di grup atau atau tautan link yeng di terakan, maka pelan-pelan saya belajar dan alhamdulillah sekarang sudah berjalan. terimakasih

— **Samania Citra Br Tarigan** · Guru SMP Swasta · 37 th · Kab. Deli Serdang

Awalnya masih ragu dengan aplikasi ini, tapi setelah ikut gabung grup dimana di situ di spill scr lengkap ttg aplikasi ini oleh tutornya, jadi tertarik aplikasinya bagus dan lengkap di dukung tutornya sabar dan telaten membimbing sampai bisa. Smoga dg bergabung disini bisa memperluas wilayah penjualan saya. Di jaman digital gini memang harus up to date terus belajar meski usia sdh tdk muda lagi, klo tidak ingin tertinggal. Terima kasih buat mas Cahyo dan tutornya semua atas bimbingannya semoga rejekinya bisa menular juga sukses selalu.

— **Vivien Wurrina Sari** · Ibu Rumah Tangga · 50 th · Kota Madiun

Buat toko online sepertinya susah, upload produk ribet, harus selalu stok produk.
Setelah kenal tanpaplastik/mas Cahyo.
Semua yg dipikirkan tak seseram itu.
Ternyata buat toko online
-proses cepat
-upload produk sangat simpel
-gak harus selalu stok produk (ikutin cara mas Cahyo)
-bahan promo tinggal contoh
-bisa jadi seller
-bisa jadi affiliator
Pokoknya recommended, buktikan langsung biar percaya bukan katanya.
Kedepannya mudah²an makin banyak orang² yang terbantu dengan adanya toko online versi mas Cahyo.

— **Budiyul** · Swasta · 45 th · Kab. Ciamis

Selama dalam perantauan saya juga jualan online sebagai reseller pakaian,makanan,dan barang lain sesuai permintaan konsumen saya. Dan dari sini saya berfikir saat saya pensiun jadi TKW nanti saya harus tetap bisa produktif di usia saya yg tidak muda lagi ini. Maka dari itu saya berencana untuk membuka usaha kuliner baik online atau pun offline. Dg adanya program kemitraan dari Mas Cahyo ini benar" sangat membantu untuk ke depannya.Thr Best coast buatMas Cahyo.
Semoga ke depannya dipermudah segalanya.Aamin...

— **Rahma** · TKW · 45 th · Kab. Gresik

Assalamualaikum🙏 perkenalkan sy ibu rumah tangga, yg hobynya otak atik hp, masuk ke tik tok ketemu mas cahyo, ternyata program mas cahyo toko tanpa plastik sangat keren, akhir nya saya gabung jdi mitra,,, tanpa punya toko of line tanpa stok produk saya bisa jualan bahkan saya bs gabungkan shokes afiliet sy dari tik tok, saya tawarkan ke toko ini
Jdi semangat lgi untuk memenuhi hoby otak atik hp, promosi priduk setiap hari dari melalu otak atik hp,, yuk gabung menjadi mitra mas cahyo

— **Sri Setyowati** · Ibu Rumah Tangga · 52 th · Kota Semarang

Saya suka berdagang karna kebetulan org tua sya sbg pedagang sembako&matrial,saya jg ikutan berdagang dtoko org tua,saya berdagang pakaian jadi, perlengkapan sekolah, perlengkapan bayi dll.tp smnjk toko online lbih maju,dagangan ku agak sepi,akhiry sekarang beralih jualan perlengkapan bikin kue,eh bukanya beralih ya tp coba yg di sekitan sini blm ada contohnya ya bahan2 kue dsbg.&sya sngt butuh toko online utk mempromosikan barang dagangan sy, Alhamdulillah akhirnya ketemu..👍

— **Yanti** · Pedagang · 38 th · Kab. Tegal

Saya kira tanpa plastik.com adalah aplikasi sesaat yang tidak potensial dan tidak bisa berkembang. Tapi ternyata aplikasi ini sangat membantu pemasaran dan memudahkan pelanggan2 saya semakin antusias belanja, karena bisa memilih produk yg tertera di Katalog. meskipun belum dari penghasilan utama tapi sedikit demi sedikit mulai punya pelanggan. Semoga semakin banyak pelanggan setia. Sehingga saya bisa fokus jualan di tanpa plastik.com

— **Soleh** · Pegawai Swasta · 38 th · Kota Semarang

Saya seorang guru swasta yang ingin memanfaatkan waktu dan kesempatan untuk membangun usaha sampingan. Saya percaya, memulai usaha tidak harus menunggu sempurna. Yang penting mau belajar dan mulai dari yang sederhana.
Saya berharap TanpaPlastik.com bisa menjadi salah satu jalan bagi saya untuk belajar berjualan online, mendapatkan tambahan penghasilan, dan membangun usaha yang bermanfaat untuk keluarga dan masyarakat.

— **Priyambodo** · Guru Swasta · 52 th · Kota Tegal

Awal mula saya punya toko online ini karena saya scrol2 tiktok dan kebetulan pada waktu itu mas Cahyo lewat di beranda saya, langsung saya ss dan save no telp mas cahyo. Dan malam itu juga sekitar jam 21.30 saya langsung wa dan daftar mitra.. Alhamdulillah dengan toko online ini dan bimbingan mas Cahyo saya pelan2 bisa berpenghasilan baru 2 Minggu gabung. Terimakasih mas Cahyo dengan tanpaplastik.com nya 🙏💪

— **Marsia** · Ibu Rumah Tangga · 49 th · Kota Tangerang Selatan

Alhamdulillah , setelah gabung menjadi reseller di tanpaplastik.com, saya sedikit bisa mencari dan mendapat penghasilan tambahan... walau belum ada customer beli di toko online saya, tapi saya sudah bisa jual produk dari seller lain saat saya promosikan produknya di status WA dan tetap mendapatkan komisi....Terimakasih seller yang sudah menerima saya sebagai reseller dan juga mas Cahyo dari tanpaplastik.com

— **Andri** · Karyawan Swasta · 47 th · Kota Tangerang Selatan

Paling menantang itu pas awal gabung, masih baru mempelajari sistemnya. Saya coba isi produk di toko online saya, sebagai seller dan affiliator, lalu saya share ke status wa. Tiba2 masuk orderan di hari pertama. Kaget sekaligus senang. Langsung saya lanjutkan pesanan kepada seller. Alhamdulillah, langsung belajar sambil jalan, langsung dapat komisi masuk juga. Terima kasih Mas Cahyo.

— **Irpangesti Asmaningtiyas** · Ibu Rumah Tangga · 49 th · Kab. Malang

Selama ini , saya belum pernah berjuala onlin (gaptex) baru kali ini saya beranikan diri untuk mencoba , setelah saya liat vidio² mas cahyo, jadi saya putuskan buat belajar bareng sama mas cahyo , saya daftar sebagi mitra , dan alkhamdllah kita dapat panduan yg mudah di mengerti/pahami trimakasih mas cahyoo bimbinganya, saya tidak akan sisi² kan kesempatan ini , tetep terus belajar ONLIN

— **Endang S** · Saya Pedagang Pakaian Offline · 45 th · Kota Jakarta Pusat

Nama: Martadinata
Usia: 32 tahun
Pekerjaan: Guru MI
Rencana Jualan: Sembako & sayur segar beserta Angkringan
"Awalnya cuma coba-coba jualan online buat tambahan penghasilan selain gaji guru. Alhamdulillah sekarang sudah mulai ada pelanggan tetap, dan saya makin percaya diri lanjut serius jualan sembako lewat Toko Online ini. Terima kasih Tanpaplastik.com! 🙏

— **Martadinata** · Guru MI · 32 th · Kab. Tabalong

Sy senang ada toko online yg diajarkan oleh mas Cahyo, walaupun saat ini blm ada produk yg mau dijual, sy jadi affiliator dulu aja, rencana stlh pensiun atau secepatnya bisa jualan produk sendiri. Terima kasih mas Cahyo ilmu banyak sekali diajari dg detail. Insya menjadi ladang pahala buat mas Cahyo Krn sdh berbagi ilmu, sukses dan. Erlah selalu buat kita semua

— **Halwan** · PNS · 61 th · Kota Bekasi

Saya melihat peluang pada sistem yang mas Cahyo buat, sepertinya ini mempermudah kegiatan penjualan kebutuhan rumah tangga yang kebetulan saya saat ini memiliki kebun hidroponik dengan harapan dapat membantu penjualan ketika produk sayuran hidroponik saya panen nanti dapat langsung menjual ke konsumen sehingga saya maupun konsumen mendapatkan harga yang terbaik.

— **Yohanes** · Polri · 41 th · Kota Pangkal Pinang

Awalnya aku sekrol,, di tiktok, ketemu dg mas Cahyo langsung aku daftar yg gratis lanjut daftar yg berbayar walaupun aku gaptek alhamdulilah satu persatu bisa pecah telur semakin semangat yakin sebentar lagi oderan saki membludak aamiin trimakasih mas Cahyo yg sudah bimbing kami sampai pecah telor mas Cahyo sabar telaten semoga menjadi ladang pahala

— **Siti** · Ibu Rumah Tangga · 42 th · Kab. Mesuji

Selama ini saya ingin punya usaha sendiri tapi bingung dari mana memulainya. Tanpaplastik.com memberi solusi yang sangat praktis! Saya bisa mengelola toko di waktu luang setelah bekerja. Alhamdulillah sudah ada yang rutin berbelanja. Semoga ke depannya bisa makin berkembang dan bermanfaat bagi lingkungan sekitar. Terima kasih banyak!

— **Isfandiari Tjan Dunggio** · Karyawan Swasta · 42 th · Kota Yogyakarta

desakan kebutuhan hidup semakin besar karena keluarga besar,dari balita sampai yang S2 butuh tambahan pendapatan , pendidikan anak anak paling utama untuk diperjuangkan , dengan berdagang insyaallah pintu pintu rezeki di buka di komunitas ini kita bisa saling belajar dan mensupport
doakan mendapatkan rezeki halalan toyiban

— **Tasman** · Kepala Desa · 52 th · Kota Bandar Lampung

Awalnya saya ragu mau gabung, sampe mikir 3hr an, krn saya gaptek , selama ini punya toko tapi jrg jualan online krn gak tau bagaimana, Alhamdulillah skrg bisa punya toko Online, semoga barang2 toko jualan saya bisa terjual semua dan semoga ilmunya jualan disini bermanfaat, Terimakasih sudah mengajari jualan online Mas Cahyo & Tim

— **Diah Purniawati** · Ibu Rumah Tangga · 37 th · Kab. Bekasi

Pertama sy ikut2an saja pingin jualan online dan affiliate, saya sdh pasang produk tapi saya blm share link toko, ywd saya abaikan toko online saya, eh tiba2 pas saya buka2 toko ada orderan masuk ke saya, dan closing.. Saya jadi melek digital yg tadinya , terimakasih mas Cahyo sdh membuat toko saya berkembang🙏🙏

— **Hesty** · Ibu Rumah Tangga · 56 th · Kota Serang

Awalnya saya hanya ingin coba coba jualan online sambil mengisi waktu luang yang ada, sambil belajar mendapat uang atau pemasukan tambahan, Bismillahirrahmanirrahim semoga di mudahkan dan di perlancar, silahkan kalau ada yang mau jadi pelanggan, terimakasih semoga berkah
Terimakasih untuk Mas Cahyo dan teamnya

— **Umaro Fadil** · Security · 52 th · Kota Depok

Di usia menjelang pensiunan masih ingin produktif dan menghasilkan pemasukan yang tidak perlu tenaga yang kuat, saya mencoba jualan sembako terutama sayur mayur kebutuhan sehari- hari, awal mula hanya tuk lingkungan tetangga, alhamdulillah sekarang semakin banyak pelanggan dengan cakupan luasan warga kelurahan

— **Noorajaib** · Pensiunan Karyawan Swasta · 54 th · Kab. Berau

Saya pensiunan, bingung mau jalanin usaha apa untuk tetap berpenghasilan, namun Allah memberikan jalan saat scroll tok tok ada live mas Cahyo TOKO ONLINE ada fitur Seller & Affiliator pas sesuai minat saya dan saya langsung join. Alhamdulillah setelah join sangat mudah menjalankannya. Terima kasih mas Cahyo.

— **Mitra** · Pensiunan · 53 th · Kota Cilegon

saya sudah berjualan online cukup lama tp biaya admin marketplace terus naik, akhir nya saya tahu mas cahyo, bisa membatu saya untuk berjualan online tanpa biaya mahal lagi bahkan bisa gratis. mudah-mudahan dengan toko saya sendiri dari TANPAPLASTIK.COM bisa tambah laris jualan saya. terima kasih mas cahyo.

— **Serly** · Pedagang · 41 th · Kab. Bogor

Saya baru mulai usaha online ini, konsepnya menarik dan saya optimis di area tempat saya tinggal usaha ini akan mendapatkan sambutan yang banyak karena sudah diperlukan oleh masyarakat yang sangat sibuk. Harapan saya supaya lebih inovatif dan berkembang terus tanpaplastik.com. Terima kasih Mas Cahyo.. 🙏

— **Aad Abdillah** · Marketing Properti · 54 th · Kab. Bekasi

Mulanya biasa saja akhirnya penasaran juga. Alhamdulillah memberanikam diri daftar dan tidak dibiarkan segitu saja namun malah dibimbing serius. Jujur makin percaya diri jadi pengusaha sukses melalui toko online. Terima kasih semuanya, semoga apa yang kita doakan selalu mendapat Ridho Allah SWT. Aamiin

— **Ali Mustofa** · Pegawai · 46 th · Kab. Mojokerto

Berawal dari modal nekat pajang foto produk di media sosial, bunyi ting! dari notifikasi pesanan pertama sukses bikin gemetar sekaligus ketagihan. Capeknya bungkus paket sampai larut malam mendadak hilang tiap kali melihat ulasan bintang lima dan kepuasan dari pelanggan. Terima Kasih Tanpaplastik.com

— **Martanto** · Driver Online · 36 th · Kota Jakarta Barat

Awalnya cuma coba-coba jualan online buat tambahan penghasilan selain pekerjaan utama saya sebagai tukang Kayu mebel. Alhamdulillah sekarang sudah mulai ada pelanggan tetap, dan saya makin percaya diri lanjut serius jualan sembako lewat Toko Online ini. Terima kasih Tanpaplastik.com! 🙏

— **Ma'ful Khozin** · Tukang Kayu Mebel · 56 th · Kab. Jepara

Awalnya lihat live Mas Cahyo 3×, walau saya gaptek tapi tertarik untuk mengikuti, setelah dipelajari saya langsung daftar kemitraan, ternyata konsisten dibimbing di grup, sampai tahap ini semakin yakin saya bisa dan buat tambahan penghasilan selain pekerjaan utama.
Terima kasih Mas Cahyo 🙏

— **Darmono** · Karyawan · 48 th · Kab. Pemalang

Awalnya mau jadi seller tapi berhubung masih terkendala dengan modal akhirnya aku mencoba menjadi affiliator dulu, dan alhamdulillah join jd Mitra mas Cahyo ini aku banyak belajar walopun masih gaptek tapi dari materi dan cara penyampaiannya mudah dipahami, terimakasih mas cahyo

— **Nung** · Ibu Rumah Tangga · 48 th · Kab. Cirebon

pertama saya tertarik dengan cara jual di era modern ini yang serba online,trus saya menemukan di tiktok mas cahyo yg sedang mengajak cara jualan online tanpa biyaya potongan.mudhmudhn dari usaha saya untuk mempromosikan jualan ini lewat kemitraan ini menjadi lebih banyak lagi pelanggan .

— **Asep Tubardani** · Berdagang · 30 th · Kab. Tasikmalaya

Awalnya saya sudah berlangganan suatu platform jg yg membuat apk online juga ...tetapi ad yg kurang puas dgn apk tsb ...ga sengaja sy liat di live mas cahyo...dan aku coba....sepertinya ini yg sy butuhkan....terima kasih Tanpaplastik.com....mudah2an semua berjalan lancar...amin

— **Eddy** · Karyawan · 41 th · Kab. Yahukimo

Alhamdulillah, semoga dengan hadirnya toko online ini, usaha kami semakin dikenal luas, menjangkau lebih banyak pelanggan, dan mendapatkan order yang semakin meningkat. Semoga menjadi jalan datangnya rezeki yang berkah, usaha makin maju, dan pelanggan semakin ramai. Aamiin 🤲✨

— **Ani** · Ibu Rumah Tangga · 50 th · Kota Jakarta Timur

Alhamdulillah terlaksana,,,awal2 hampir putus asa,,,nawarin kesana kemari GK ad yg nglirik, Alhamdulillah sekarang sudah ad yg minat meskipun baru bbrp org, tp sy syukuri.
Kedepan sy akan lebih giat lagi utk promosi dan melengkapi produk2 yg blm ada.
Mohon do'anya semua🤲

— **Olif** · Guru TPQ · 50 th · Kab. Kudus

Saya sudh mulai jualan dengan produc herbal, tapi melihat kebutuhan saya yang lebih utama tidak ada waktu untuk mengolah masakan dapur dan sering beli sambal di luar, jadi mulai tanya teman apa yang dibutuhkan untuk harian dapurnya, maka saya tergerak untuk buka toko ini.

— **Yesi** · Guru SMA · 43 th · Kota Padang

Awalnya setelah pensiun coba coba ingin jualan online untuk menambah penghasilan ...Alhamdulillah sekarang sudah punya usaha sendiri lewat Toko online Berkah Sehat Abadi dari Tanpaplastik.com 🙏🙏🙏terima kasih semoga sukses selalu berkah dan sehat dunia akhirat Aamiin YRA

— **H. Yudi Asep Suriansyah** · Pensiunan PNS · 59 th · Kota Samarinda

Awalnya aku ingin mencoba dulu jualan online .1 minggunan baru dapat pelanggan.aku merasa senang dan jadi semangat utk jualan online.srkarang aku ingin lbh fokus lagi.semoga kedepannya tokonaku tbh maju tbh di kenal masyarakat.semoga penjual rumahan semagin tbh maju lagi

— **Dwi** · Ibu Rumah Tangga · 49 th · Kota Surakarta

Saya pernah jualan masakan online dg gofood dan greb. Krn mengikuti sistem mereka harga terlalu tinggi, jadi sunyi pelanggan. Pada tanpaplastik.com.usaha saya berjalan lancar, harga tanpa campur dari sistem, saya yang tentukan. Terimakasih bantuan tanpa plastik.com

— **Mitra** · Pengangguran/ Mantan Mudin Agama · 55 th · Kota Samarinda

Alhamdulillah di pertemukan dengan Mas Cahyo via live tiktok. Awalnya penasaran campu ragu. Tapi setelah mengikuti bbrp x live akhirnya memutuskan untuk ikut bergabung. Beberapa step sdh terbayang untuk mengembangkan usaha. Trims ksih mas utk bimbingan dan Ilmunya

— **Fitri** · Ibu Rumah Tangga · 40 th · Kab. Aceh Besar

Awalnya mmng coba" untuk dapat penghasilan tambahan, alhamdulillah stlh gabung di Mitra ini ada banyak pesanan dan langganan tetap dan sy lbh percaya diri lanjut serius jualan sembako dan lauk siap saji lewat toko online ini. Terimakasih Tanpaplastik.com!🙏

— **Revtiah Prestiawati** · Ibu Rumah Tangga · 59 th · Kab. Magetan

Sebelumnya saya berjualan di offline tp karna sekarang daya beli semakin menurun,dan sekarang kita harus upgrade untuk belajar jualan online dan beruntungnya bisa bergabung disini jadi bisa menjangkau pelanggan yang lebih luas,terimakasih tanpapastik.com 🙏

— **Sukarti** · Pedagang · 39 th · Kab. Banjarnegara

Awalnya cuma coba-coba jualan online buat tambahan penghasilan selain gaji guru. Alhamdulillah sekarang sudah mulai ada pelanggan tetap, dan saya makin percaya diri lanjut serius jualan sembako dll lewat Toko Online ini. Terima kasih Tanpaplastik.com! 🙏

— **Delina** · IRT · 41 th · Kab. Bengkulu Utara

Toko online ini merupakan hal yang baru saya dapatkan dan saya cita-citakan. Semoga dengan adanya toko online ini saya bisa mempermudah anggota koperasi saya dan masyarakat umumnya untuk berniaga. Terimakasih kepada Mas Cahyo dan tim.Semoga semakin sukses.

— **Windi Astuti** · Ibu Rumah Tangga · 46 th · Kab. Bandung

Banyak warga tetangga yang terbantu dari aplikasi ini karena warga tidak hanya sebagai konsumen tetapi bisa menjadi suplaiyer bahan pokok dari produk pertanian mereka dan UMKM mereka..
Terima kasih mas Cahyo semoga bermanfaat dan menjadi amal jariyah

— **Toko Yur Sayur** · Guru Madin TPQ · 44 th · Kab. Batang

Awal nya saya jualan di toko, namun setelah merambah ke online omset meningkat. Pelanggan pun sudah mulai merambah lebih jauh dan lebih banyak. Dan aplikasi ini juga sangat membantu untuk lebih meningkatkan omset.
Terima kasih Tanpaplastik.Com 🙏

— **Aziez** · Owner Toko Kunci Store · 40 th · Kab. Pemalang

join Tanpaplastik.com! karena tertarik ingin menambah penghasilan setelah pensiun dan ternyata Bimbingan dr mas Cahyo sangat terarah & very Helpful. Harapannya segera pecah telor, RINI SHOP laris manis banyak pelanggan! Terima kasih mas Cahyo 🙏👍

— **Maria Rini** · Ibu Rumah Tangga · 60 th · Kota Semarang

Awalnya cuma coba coba jualan online untuk menambah pemasukan ,kalau berharap dari gaji mungkin kurang ,bersyukur sekarang dari coba coba menjadi berlanjut ke aktifitas yang positif punya toko sendiri ,Trima kasih Tanpaplastik .com 👌👌👍

— **Yuleli** · Kepala PAUD · 57 th · Kota Palangka Raya

sejak resign dari tempat kerja saya gabung jadi mitra mas Cahyo disini belajar dunia perdagangan online ternyata banyak ilmu dan pengalaman baru yg saya peroleh mempermudah saya belajar usaha dari rumah, Terimakasih mas cahyo

— **Fatimah** · Ibu Rumah Tangga · 40 th · Kota Surabaya

Seneng sekali tau tau udah ada pelanggan saja nich....makin tambah semangat nya share share di sosial media biar makin ramai toko online ku inih Terima kasih Mas Cahyo.....idenya brilian .salut.semoga semakin sukses.Aamiin.

— **Sri Rohani** · Juru Masak Di Yayasan Anak Cacat Di Karanganyar · 52 th · Kota Surakarta

Setelah mempelajari dan memahami sebagian aplikasi toko buatan Mas Cahyo ternyata sangat mudah dan membantu saya untuk mempersiapkan diri fokus dibidang usaha untuk kedepannya dan juga sangat membantu untuk orang banyak

— **Nday** · Karyawan Swasta · 48 th · Kota Jakarta Pusat

Alhamdulillah.. saya mau scale up usaha saya di pasar agar bisa menjangkau lebih banyak pembeli.. mas cahyo sangat ramah dan selalu gercep dalam merespon keinginan mitra.. trima kasih, sukses selalu mas cahyo n team..

— **Hadi Sayur** · Pedagang Sayur Di Pasar · 40 th · Kab. Jombang

Awalnya saya terinspirasi dengan mas Cahyo yang seorang PNS bisa sukses dengan bisnis online, jadi dengan status pekerjaan yang sama saya juga akan mencoba untuk terjun langsung di bisnis ini, Terima kasih mas Cahyo 🙏

— **Juita Purnama Adi Astika** · PNS · 44 th · Kab. Lombok Tengah

Awalnya cuma coba-coba jualan online buat tambahan penghasilan utk seorang ibu rumah tangga. Alhamdulillah saya makin percaya diri lanjut serius jualan sembako lewat Toko Online ini. Terima kasih Tanpaplastik.com! 🙏

— **Yoke Agustina** · Ibu Rumah Tangga · 42 th · Kab. Sleman

Ingin jualan online karena buat tambahan penghasilan. Alhamdulillah sekarang sudah mulai ada pelanggan tetap, dan saya makin percaya diri lanjut serius ATK sekolah lewat Toko Online ini. Terima kasih Tanpaplastik.

— **Dwi Wahyu Ningrum** · Guru · 38 th · Kab. Padang Lawas

Bahagia sekali bisa punya toko online dengan nama sendiri. Meskipun saya masih tahap belajar banget, tapi mas cahyo sebagai memtor sangat sabar mengarahkan kami., step by stephya dangat detail. Trimkasih mas cahyo 🙏

— **Ani** · Ibu Rumah Tangga · 40 th · Kab. Tulungagung

Awal mula ikut program ini (jualan online tanpaplastik.com) semata-mata hanya ingin mencari tambahan penghasilan, tapi dengan berjalannya waktu malah sekarang jadi penghasilan utama dan keasyikan jualan online.

— **Joko Susilo** · Penjahit · 40 th · Kab. Pati

Alhamdulillah menarik sekali, jadi bisa punya toko online sendiri disini bisa jualan sendiri dan affiliate dari seller disini dan semoga bisa langgeng dan berkah untuk semua, penghasilan pun lancar jaya semua

— **Nurhidayah Ritonga** · IRT · 48 th · Kab. Pekalongan

Saya kepingin bisa berkarya utk mencari penghasilan.
Terimakasih utk mas Cahyo yg sabar dan sangat membantu bagi mitra nya yg kesulitan...semoga tidak bosan membimbing saya, karena saya termasuk awam banget.

— **Risti** · Ibu Rumah Tangga · 55 th · Kota Tangerang Selatan

Saya sebagai pengurus koperasi pasar sangat merasa terbantu dengan penjualan online,prosesnya mudah dan owner-nya jg baik dan sabar dalam memberikan ilmu2 nya.teri makasih dan sukses selalu Tanpaplastik.com

— **Maharani** · Pengurus Koperasi · 38 th · Kota Bogor

Ini toko online yang selama ini aku cari-cari, di sini kita bisa jualan online di toko sendiri, tidak kena potongan tidak seperti e-commerce sebelah. Saya sangat merekomendasikan toko online seperti ini.

— **Halim Sodikin** · Guru Ngaji · 45 th · Kab. Bandung

Awalnya cuman coba-caba jual online buat tambahan penghasilan sebagai ASN. Alhamdulillah sekarang sudah ada peluang besar untuk menambah penghasilan lewat Toko online ini. Terima kasih Tanpaplastik com!

— **Hamed** · ASN · 54 th · Kota Makassar

Dari pengenalan di tiktok niatnya utk jualan online karna saya sedang bekerja di luar negeri dan saya juga ingin membantu masyarakat terdekat saya yg jauh dari pasar dan pembelanjaan seperti supermarket

— **Hapsah Yatim** · Kerja Buruh · 50 th · Kota Manado

Awalnya saya cuma buka foto kopi setelah saya lihat toko online Tampa plastik.com saya sangat tertarik untuk jualan online,Alhamdulilah setelah saya bergabung dengan toko ini menambah omset jualan saya

— **Mitra** · Foto Kopi · 43 th · Kab. Banyu Asin

Awalnya hanya coba coba, karena saya orangnya gaptek apalagi minim ilmu,tapi gabung di sini saya lebih percaya diri untuk memulai usaha walaupun masih sepi tapi harus tetep semangat 💪, terima kasih

— **Liana** · Ibu Rumah Tangga · 36 th · Kab. Seruyan

Awalnya cuma coba coba untuk jualan online untuk sampingan dan tambahan modal usaha, dan saya mulai percaya diri, dan akan terus melanjutkan penjualan online ini sampai berhasil dan sukses

— **Wiwi** · Ibu Rumah Tangga · 42 th · Kab. Subang

Awalnya bingung menjual lele hasil budidaya kemudian mencoba marinasi lele ternyata banyak yg suka dan setelah belajar toko online dari mas Cahyo semakin semangat untuk berjualan online.

— **Sugeng Waluyo** · Pensiunan PNS · 63 th · Kab. Gresik

Awalnya coba-coba buat tambahan kesibukan mana tau bisa jualan, dan Alhamdulillah mulai ada pelanggan dan responnya bagus untuk warga disekitar rumah. Saya bersyukur dan terimakasih 🙏

— **Anwar Iskandar** · Karyawan Pabrik Kelapa Sawit · 43 th · Kab. Seruyan

Saya punya toko online dengan bermitra semua begitu mudah dan simpel untuk berjualan dan promosi, cukup keren dengan toko online....insyallah saya sukses dengan sistim toko online ini

— **Emilia** · Ibu Rumah Tangga · 53 th · Kab. Bengkalis

mentornya proaktif dan sabar dlm menjelaskan sesuatu yg kita blm ngerti, saya berharap dgn mengikuti ini jangkauan pemasaran produk semakin luas shg bisa mendongkrak penjualan naik

— **Tikah** · Wiraswasta · 46 th · Kab. Kudus

Semoga ikhtiar berjualan online bisa menambah penghasilan & bisa menambah ilmu dalam hal berjualan online maupun offline,sukses dunia akherat,aamiin. Terima kasih tanpaplastik.com.

— **Suratman** · Buruh · 41 th · Kab. Bekasi

Promosi produk jadi lebih mudah dan praktis. Pelanggan bisa melihat produk dengan lebih jelas, sehingga jualan terasa lebih profesional dan menarik. Sangat membantu usaha saya.

— **Norma Santi** · Wirausaha · 56 th · Kota Jakarta Timur

Coba- Coba ketika lihat di tiktok, ternyata cukup mudah , sekarang masyarakat sudah di mudahkan untuk berbelanja kebutuhan sehari-hari, cukup pesan barang langsung kita antar

— **Ardi** · Perangkat Desa · 50 th · Kab. Kebumen

Saya baru Gabung belum ada sehari, saya ingin memaksimalkan toko online ini, saya optimis toko online akan bisa menghasilkan rejeki yang lebih besar apabila kita maksimalkan.

— **Go – Ko** · Wirausaha · 46 th · Kab. Gresik

Awalnya saya jualan hanya lewat tetangga sekitar tapi saya ingin mengembangkan usaha saya melalui fitur jualan online termasuk toko yang syaa daftarkan lewat mas cahyo ini

— **Nila Kusuma Dewi** · Ibu Rumah Tangga Dan Jualan Sembako · 29 th · Kota Semarang

Pingin belajar berjualan dari offline ke online mengikuti era modern ini,agar bisa melayani sesama dalam jangkauan yg lebih luas lagi.trimksh Tanpaplastik.com!🙏🤲ya Robb.

— **Ningrum** · IRT · 53 th · Kota Jakarta Utara

Berhubung saya tidak punya kerjaan Saya sering scroll² TikTok di hp ketemu mas Cahyo di acara live tentang bimbingan jualan secara on-line nah saya coba ikut gabung

— **Jupri** · Pensiunan Karyawan Swasta · 60 th · Kab. Karawang

Setelah Pensiun mau fokus Mengembankan bisnis online Fashion Walaupun sudah lama Bergabung di group ini, sekarang saatnya serius belajar & melangkah menuju sukses.

— **Bening** · Pensiun Karyawan Swasta · 56 th · Kab. Bogor

Awalnya cuma iseng2 join, tapi pas join dapat ilmu baru marketing paling simple dan untuk meningkatkan penjualan dan juga teman2 yang sangat baik dan saling support

— **Idha** · ASN Di Puskesmas · 43 th

Awalnya liat tiktok mas cahyo, saya tertarik karena bisa dikerjakan sambil bekerja. Coba beberapa pack dulu, eh banyak teman kantor yang beli dan akhirnya langganan

— **Yulianti Duma** · ASN · 51 th · Kab. Tana Toraja

Dengan adanya aplikasi tanpa plastik semua belanja jadi mudah orang tidak lagi pergi ketempat kita tapi dengan melalui wa tinggal pesan kita yg antarkan pesananya

— **M.Syahrul Muzaini** · Karyawan Swasta · 38 th · Kota Surabaya

pertama kali joint masih bingung mau jualan apa, seiring berjalan waktu akhir nya bisa jualan dan Alhamdulillah bisa buat kegiatan positif dan menghasilkan

— **Edi Purwadi** · Pensiunan · 55 th · Kab. Pemalang

Alhamdulillah usaha saya semakin berkembang, awal awal untuk menawarkan di lingkungan sekitar saya, sekarang udah sampai luar kota, lewat sosmed(Tokopedia)

— **Suwarno** · Pensiun · 55 th · Kab. Sidoarjo

Sudah sering jualan offline sudah ada pelanggan , coba coba jualan online ternyata juga ada yang order, Alhamdulillah untuk tambahan penghasilan

— **Wiwik Ariani** · Guru SMA · 58 th · Kab. Probolinggo

Setelah mempunyai toko sembako online ini ,teman sejawat yang dulunya belum tahu kalau saya jualan ...akhir nya mereka sering belanja di toko lewat online

— **Siti Rokhani** · Guru Tk · 44 th · Kab. Probolinggo

Berawal ingin punya toko online, bersyukur ketemu akunnya Mas Cahyo, bisa belajar & bermitra untuk menjadi sukses ,menambah pelanggan disosmed.

— **Winarsih** · Ibu Rumah Tangga · 46 th · Kab. Sleman

Saya ingin trs berkembang dgn adanya toko online ini semoga bisa membantu saya semakin sukses, meskipun yg awlnya masih bingung tp saya mau belajar lagi,

— **Toyyibah** · Karyawan · 25 th · Kota Surabaya

Alhamdulillah mulai punya toko sendiri, semoga kedepannya bisnis ini bisa berkembang pesat dan membantu banyak orang untuk sehat dan sejahtera

— **Hj Mufidah** · Pembisnis · 54 th · Kab. Lampung Selatan

Dengan mengikuti program yang dibimbing mas cahyo, saya bisa belajar memasarkan produk2 umkm diwilayah kami, trimaksih atas ilmunya..barokah semuanya

— **Tri Tuti Budisantosa** · Pamong Kalurahan · 52 th · Kab. Gunung Kidul

Jualan di online mas Cahyo terbaik, sangat membantu penjual yang gaptek, memudahkan penjual yang tidak punya toko... Sukses bersama mas Cahyo

— **Nursusilawati** · ASN · 52 th · Kota Mataram

Saya senang sekali bisa memiliki toko online bersama tanpaplastik.com Selain untuk mengisi waktu luang bisa menjadi penghasilan tambahan .

— **Sri Andayani** · Guru · 56 th · Kab. Probolinggo

Alhamdulillah mas Cahyo membantu jalan pengembangan usaha online. Semoga menjadi keberkahan dan kelancaran rizki bagi semua. Terimakasih

— **Toto** · Wiraswasta · 59 th · Kab. Bandung

Saya putus asa sudah berusaha jualan online belum berhasil, Harapan saya setelah ketemu dan bergabung bersama mas Cahyo saya bisa sukses

— **Dyan Susilowati** · Guru SD · 52 th · Kab. Jombang

Semoga dengan bergabung dengan toko onlinenya mas Cahyo, penjualan akan semakin mudah karena tidak hanya mengandalkan penjualan offline

— **Gustamin Arifin** · Wiraswasta · 43 th · Kab. Sumbawa Barat

baru ketemu platform yang bagus, fitur2nya lengkap dan mudah dipahami. pernah jualan di shopee, platform mas cahyo gak kalah bagusnya

— **Steven** · Karyawan · 50 th · Kota Pontianak

Saya ingin mengajak warga sekitar khusunya dan seluruh warga indonesia umumnya utk bisa brangkat umroh bersama saya...inn syaa Allah

— **Budi S3** · Wiraswasta · 60 th · Kab. Cirebon

Pengalaman jualan Off Line tertarik dan ingin mengembangkan usaha Lewat jualan Online dan utk meningkatkan pendapatan Keluarga

— **Mabris** · Pedagang Bunga Tabur Di Pasar Induk Banyuwangi · 57 th · Kab. Banyuwangi

"Minuman segar, rasa mantap, harga bersahabat! Sekali coba langsung pengen lagi. Cocok buat teman makan atau diminum santai.

— **Budi Pribadi** · Pensiunan ASN · 62 th · Kab. Bogor

Bikin warung saya naik kelas dengan menjangkau konsumen tak terbatas harapan toko saya berkembang seiringnya waktu Aamiin

— **Koswara** · Buruh Harian Lepas · 44 th · Kab. Karawang

Sekarang banyak toko online beredar tapi sejak kenal toko online tanpa plastik.. Pemasukan makin bertambah dan berkah

— **Mawi** · Guru SMK, UMKM · 49 th · Kota Bekasi

Tertarik dari Facebook usaha yang dirintis Pak Cahyo, semoga diusia 59 tahun ini bisa berkarya dan sukses di bisnis ini.

— **Khoirudin** · Pensiunan · 59 th · Kota Semarang

jual kaos custom bebas disain, senang bisa bertumu di sistem ini semoga bisa lebih mengeti lebih jauh lagi trimakasih

— **Masdan Store** · Wira Swasta · 35 th · Kab. Brebes

Lebih praktis mengenalkan produk ke para tetangga dan juga kalangan luar kota tentunya bisa menambah income penghasilan

— **Apri Ningsih** · Ibu Rumah Tangga · 34 th · Kab. Cilacap

Harapan saya aplikasi ini bisa membantu penjualan dan bisnis digital yang mudah dijalankan dimanapun dan kapanpun

— **Zeila Gardiani** · Guru · 31 th · Kab. Jombang

baru gabung dg mas cahyo,masih pemula,tapi lihat kedepannya saya merasa yakin ini adalah program yg ssngst menjsnjikan

— **Ali Mansyur** · Harian Lepas · 56 th · Kab. Bekasi

Jualan Online karena ingin menambah dan mempermudah penjualan agar lebih banyak lagi pendapatannya. Terima Kasih.

— **Pratama Petshop** · Wirausaha · 39 th · Kab. Cirebon

Saya baru mulai ikutan, dan berencana akan membantu koperasi karyawan di daerah saya agar bisa berbelanja dengan mudah

— **Rudi** · Karyawan Swasta · 51 th · Kota Palembang

Baru mau mulai untuk menambah penghasilan dan membantu warga sekitar mempermudah belanja berharap bisa maju.

— **Yuni** · Ibu Rumahtangga · 52 th · Kab. Banyumas

Saya sudah lama bekerja seiring bertambah usia saya, saya pingin punya usaha d rumah dengan berjualan online

— **Nurhidayati** · Karyawan Swalayan · 50 th · Kab. Blitar

Baru bergabung jualan online punya toko sendiri melalui tanpaplastik.com semoga banyak jualannya dan sukses

— **Irna Susanta** · ASN · 57 th · Kota Bekasi

Baru kali ini dapat aplikasi berkelas tapi harga sangat terjangkau. Bismilah semoga dilancarkan rejekinya

— **Mas Sigit** · Dagang · 34 th · Kab. Lampung Timur

Mengubah nasibnya sendiri dengan tidak tergantung pada suami dalam hal finansial yang selalu kekurangan

— **Bangjava** · Ibu Rumah Tangga · 56 th · Kab. Banyumas

Alhamdulillah setelah memiliki toko online ini jadi mempermudah saya untuk berjualan lewat media sosial

— **Melasari** · Ibu Rumah Tangga · 32 th · Kab. Lampung Tengah

Awalnya jual di pinggir jalan. Lama-lama ingin buka online. Alhamdulillah cateringnya berjalan lancar

— **Siti.Purnami** · Catering · 56 th · Kab. Tulungagung

Saya kedepannya mudah mudahan bisa sukses dalam menjual sayur sayuran dan buah buahan lewat tokoh ini

— **Rais** · Guru SD · 29 th · Kab. Nunukan

Mencoba dan belajar jualan online Moga berkah, bermanfaat dan bisa membantu banyak orang . Aamiin 🙏

— **Sri Mulyani** · Pensiunan · 59 th · Kab. Pati

Baru mau memulai belum tau nanti mudahan berkah bermanfaat dan bisa sukses aamiin ya rabbal a'lamin

— **Salim** · Pekerja Lepas · 54 th · Kab. Tabalong

Cara buka toko mudah tanpa ribet tanpa stok produk. Jualan menyenangkan hanya di Tanpa plastik.com.

— **Mei Nilam** · Ibu Rumah Tangga · 38 th · Kota Semarang

Alhamdulillah cukup baik, dan memuaskan edukasi dari mas Cahyo selama membimbing usaha online ini.

— **Ali** · Mahasiswa · 24 th · Kota Metro

Jualan online menurut saya sangat praktis tidak perlu ribet,lebih hemat tenaga waktu dan tempat ,

— **Tin Jang** · Ibu Rumah Tangga · 45 th · Kab. Blitar

Aplikasi ini sangat mudah di pelajari dan pembeli juga senang bisa memilih semua yang di butuhkan

— **Riana** · Ibu Rumah Tangga · 45 th · Kota Tasikmalaya

Untuk meningkatkan penghasilan dikarenakan gaji UMR belum cukup memenuhi kebutuhan rumah tangga

— **Ibu Arsi** · Buruh · 41 th · Kab. Cilacap

Insyaallah dengan bergabung tanpaplastik.com pemasaran produk ukm Belitung akan lebih maksimal

— **Beli.Tong** · Wiraswasta · 52 th · Kab. Belitung

Baru mau mulai
Sudah masukan produk 9 buah
Semoga di sini akan meningkatkan penjualan saya

— **Armen Best** · Bisnis · 43 th · Kab. Kuantan Singingi

Sangat praktis dengan berjualan online tidak harus sewa² tempat,cukup jualan dari rumah

— **Krisna** · IRT · 43 th · Kab. Bogor

Pengalaman saya menjual online masih agak tersendat-sendat meskipun Link sudah dishare

— **Hasyim** · Guru Swasta · 49 th · Kab. Sumenep

Baru belajar jualan punya sendiri lewat online semoga bisa , Krn biasanya offline aja

— **Dian** · Ibu Rumah Tangga · 39 th · Kota Bandar Lampung

Masih pemula semoga berkah, untuk membantu keuangan rumahtangga Dan kebutuhan anak

— **Tora Yustrida S** · Ibu Rumahtangga · 49 th

Alhamdulillah berkat bro Ari saya punya toko online,,terima kasih bro dan mas cahyo

— **Rohadi** · Wiraswasta · 43 th · Kab. Berau

Harapan ke depannya punya pelanggan yang banyak dan dpt melayaninya dg sepenuh hati

— **Ms Mujib** · Sopir · 50 th · Kab. Jombang

Awalnya saya coba coba, setelah ikut program ini jadi tambah wawasan dan pertemanan

— **Yani** · Ibu Rumah Tangga · 46 th · Kab. Purwakarta

sangat membantu untuk tambahan kebutuhan dan bisa tambah pengalaman dalam berbisnis

— **Lunda** · IRT · 24 th · Kab. Tanggamus

jualan offline kurang dan sekarang coba ikut jualan online alhamdulillah bisaaaa

— **Lie Sian** · Ibu Rumah Tangga · 58 th · Kab. Cilacap

Proses cepat dan terjangkau, tolong di tambah lagi produknya biar lebih lengkap.

— **Muh Idi** · Pelaut · 50 th · Kota Jakarta Utara

Pokok nya seru dan asyik. Ini baru buat saya. Sederhana namun sangat bermanfaat

— **Henra** · PNS · 53 th · Kab. Kepulauan Sangihe

Jualan online via tanpaplastik.com "KITA SELAMATKAN BUMI INDONESIA TERCINTA

— **Syuhadi Hairussyukur** · Wirausaha · 53 th · Kab. Bekasi

Mencoba jualan oneline untuk penghasilan tambahan , mudah2an bisa pecah telor

— **Rochma** · Ibu Rumah Tangga · 43 th · Kota Bekasi

Ingin menambah jangkauan yang lebih luas dan biar banyak orang yang tertarik

— **Dewi Sekartaji** · Ibu Rumah Tangga · 46 th · Kota Jakarta Barat

Baru mencoba berjualan online semoga makin sukses dan berkembang lebih baik

— **Kedai Mamayan23** · Ibu Rumah Tangga · 42 th · Kota Jakarta Barat

Jualan online lewat tanpaplastik.com .harapan nya bisa sukses kedepan nya

— **Tokoamijaya** · Ibu Rumah Tangga · 53 th · Kab. Malang

Sangat membantu sekali dan sangat puas elayanan dr mas Cahyo baik banget

— **Atika Shop** · Jualan · 45 th · Kab. Magetan

Quazone Waterindo
Agen Paket depot air minum dan filter air Pekanbaru

— **Gos Hendra** · Wiraswasta · 55 th · Kota Pekanbaru

Pengalaman nya belum ada karena baru mau mulai baru mengedit toko dulu

— **Ibu Lisa Dari Bandung** · Pengajar · 57 th · Kota Bandung

Mempermudah jualan dengan apliaksi ini karna punya toko online sendiri

— **Iswandi** · Karyawan Swasta · 32 th · Kota B A T A M

Pertama jualan online
Pengalaman baru
Semoga Dilancarkan ihtiarnya

— **Atep Hidayat** · Karyawan Suasta · 51 th · Kab. Lampung Selatan

Baru belajar jualan online semoga bisa berkembang lewat aplikasi ini

— **Citra** · Ibu Rumah Tangga · 29 th · Kab. Brebes

baru mau mulai mencoba tapi tampilan dan fiturnya mudah dimengerti

— **Asep Supriatna** · Pedagang · 35 th · Kab. Sukabumi

awalnya coba-coba tapi jadi ketagihan,,semangat terus pejuang cuan

— **Dian Anita** · Karyawan · 42 th · Kota Metro

dengan adanya toko online ini sangat membantu buat penjualan saya

— **Makhmudin** · Pengrajin Furniture · 30 th · Kab. Pasuruan

Jualan online di tanpa plastik Sangat Mudah,dan cuan jalan terus.

— **Oliv** · Ibu Rumah Tangga · 50 th · Kab. Halmahera Utara

senang sekali bisa punya toko sendiri dan bisa nambah penghasilan

— **Jamal** · Guru · 57 th · Kota Gorontalo

Semoga kedepan bisa menambah omset penjualan dengan aplikasi ini

— **Afyudi Setiyawan** · Buruh Harian Lepas · 33 th · Kab. Sleman

Saya baru masuk, baru mau coba. Semoga aplikasi ini bermanfaat

— **Nanna** · PNS Dan Usaha PO Cake Dan Kue Basah · 45 th

Dengan memakai toko online penjualan semakin bertambah banyak

— **Edy** · Wira Usaha · 57 th · Kab. Badung

Sangat membantu umkm.juga bisa menambah tambahan penghasilan

— **Dayat** · Karyawan Swasta · 43 th · Kota Bandar Lampung

Semoga toko online saya makin maju dan banyak di kenal orang

— **Heni Mardiyatmi** · Polri · 52 th · Kab. Bandung

## Ulasan pembeli buku di TikTok Shop

★★★★★ Asli....ini sangat bermanfaat, untuk saya yg baru mau pensiun di pekerjaan sebelum nya. Semoga saya bisa menjalankan bisnisnya dengan penuh ke ikhlasan...Aamiin, semoga mas Cahyo dan team ikhlas dalam memberikan bimbingan2 dan, menjalankan bisnisnya. Mari SINAU bareng 😊💪🏽💪🏽👍🏽

★★★★★ Alhamdulillah bukunya sampe ke sorong papuabarat cepet banget, semoga Allah mudahkan sya bisa sukses dan rezekinya bgus juga sprti pak cahyo, bismillah Allah berkahkan ilmu yang pak cahyo bagikan kepada kami🙏🏽 Allah bahagiakan terus ya pak cahyo beserta keluarganya🙏🏽

★★★★★ Bukunya baguuuus banget.Untuk nilai sebuah pengalaman yg mahal, yg tidak bisa diukur dengan uang.Terimakasih mas Cahyo untuk persembahan sebuah buku yg berharga buat saya khususnya.Hanya Tuhan yg membalas semuanya.Keberkahan selalu menaungi keluarga mas Cahyo.Amiiin.

★★★★★ Sekilas biasa aja, gitu masuk intinya kerennnn !! Dan bimbingan by wa dn grup.. Memang kdg sungkan bertanya, takut owner sibuk dn kita tlalu manja... Tp benar2 klo otodidak pasti susah... Untung nemu buku dn chanelnya, sayangnya aq beli pas harga 200rb tp wajarlah

★★★★★ Alhamdulillah Mantap bukunya sdh diterima dengan baik. Tinggal prakteknya lagi... Percuma punya bukunya klo tidak langsung dipraktekkan, tokonya sdh langsung jadi, tinggal mau jalankan atau Ndak, cuan siap mengunjungi yg mau praktek kan isi bukunya

★★★★★ Alhamdulillah Terima kasih mas Cahyo, akhirnya yg di tunggu² mendarat dengan selamat, sesuai harapan bukunya sangat informatif dengan bahasa yg komunikatif, tidak sabar tuk segera praktek mengikuti jejak mas Cahyo dan rekan² yg sudah berhasil

★★★★★ Alhamdulillah buku sdh sampai, dibaca sekilas memang bisnis yg masih terbuka lebar. Ditulia dgn pengalaman pribadi dari nol, sehjngga mudah ditiru dan tdk perlu coba2. Semoga bisa syabikuti jejaknya. Bismilah. Kualitas produk: Bagus

★★★★★ Bukunya sangat mudah dipahami dan diaplikasikan, langsung ada bimbingan juga langsung dari penulisnya.. Ide bisnis keren, (gak sepaham ini kalo belum baca bukunya), simpel, dan punya misi yang mulia (mengurangi penggunaan plastik).

★★★★★ Alhamdulillah bukunya sudah nyampe, sangat berharga bagiku, jadi gambaran untuk memulai usaha ini, di masukan dalam grup, dan di bimbing sampai bisa.. Ssemoga secepatnya bisa buat usaha dan nular rezekinya,sukses eperti mas Cahyo

★★★★★ Terimakasih Mas Cahyo untuk ilmunya. Beli buku sekaligus apat ilmu. Buat teman2 yg masih pemula sama seperti saya, wajib banget beli buku ini. Buku ini bnyk banget yang bisa kita sharing tips2 dan kiat2 utk memulai usaha.

★★★★★ Paket buku nya sudah sampai dengan baik Peking nya bagus, tidak rusak sangking asik baca buku nya sampe lupa beri ulasan, trimakasih Mas Cahyo,isi bukunya bukunya daging minta maaf baru kirim ulasannya

★★★★★ Mantap bukunya sangat baik, selain itu juga dibimbing, diajari mulai dari nol yang awalnya tidak bisa diajari sampai menjadi bisa jualan online. Dibuatkan grop bimbingan sehingga mudah untuk belajar.

★★★★★ Alhamdulillah buku sudah diterima dan langsung dibaca dong. Langsung pula gabung grup, dapet bimbingan dan materi yang luar biasa keren. Bismillah moga berkah untuk mas cahyo juga kami para member.

★★★★★ Mantab ni buku nya gaes..bimbingan full online & offline .makasih mas cahyo , moga rejekinya nular ke banyak orang yg gabung di grup nya. Jangan banyak mikir gaes , gk bakal nyesel beli buku ini.

★★★★★ Maaf baru kasih ulasan.Bukunya udah nyampek setelah saya baca saya tertarik dan mau mencobanya.ternyata tidak rugi,pokoknya bukunya IS THE BEST banget.nyesel kenapa nggak beli dari dulu.

★★★★★ Alhamdulillah buku bisnis tanpaplastik Sudah datang dengan baik Semoga dgn buku ini jadi pembuka Jalan buat menambah penghasilan Dan ikut serta dalam menjaga bumi Dari limbah plastik❤️

★★★★★ Hamdulillah bukunya sudah datang dan langsung diresapi ilmunya siap untuk dipraktekkan , untuk bimbingannya luar biasa membantu satu sama lain semoga berkah untuk mas cahyo dan keluarga

★★★★★ Maaf ya mas Cahyo saking antusias ny pingin cepat" baca buku sampe lupa ulasan ny😁..ga banyak cingcong pokok nya THE BEST lah👍..nyesel banget deh Poko ny kalow ga gabung

★★★★★ Bukunya bagus banget, menginspirasi. Dan sudah tidak sabar ingin segera mempraktikkan. Semoga dengan langkah ini bisa membantu menyelamatkan bumi Indonesia tercinta.

★★★★★ Alhamdulillah buku panduan BISNIS tanpa PLASTIK sudah tiba.Semoga bermanfaat akan saya pelajari dan praktekan biar sukses kaya Mas Cahyo aamiin ya rabbal alamiin 👐👐

★★★★★ Saking semangatnya, Buku baru datang langsung baca sampai akhir. meskipun tipis tapi isinya realita yang harus dipraktekkan.. semoga bisa sukses bersama..

★★★★★ Inspiratif, jadi pengen segera join grup dan menikmati semua fasilitasnya. Semoga bisa ikutan sukses kaya Mas Cahyo dan temen2 yang sudah lebih awal join.

★★★★★ Alhamdulillah bukunya sudah sampe pengirimannya cepat packing rapih , baru mau masuk grup bimbingan semoga bisa sukses seperti mas cahyo dan yg lainnya 🙏

★★★★★ Buku yg sangat mengisnpiraai krn tdk hy membahas terkait bisnis namun yg terpnting edukasi tentang lingkungan hidup.. ngga nyesal beli buku ini ..

★★★★★ Buku nya cepat sampainya. Isi nya juga sangat menginspirasi pemula yg mau mulai bisnis seperti saya. Semoga maju terus ya tanpa plastik indonesia

★★★★★ Kualitas produk bagus dan ori. Isinya mudah di pahami. Harga sangat terjangkau. Dan bonus bimbingan dari mas Cahyo. Pokoknya sukses mas Cahyo🙏

★★★★★ Sangat baik semoga dengan buku ini saya mendapatkan informasi dan ilmu yang bermanfaat dan menjadi jalan rezeki bagi saya dan keluarga aamiin

★★★★★ Alhamdulillah buku sudah aku terima semoga bermanfaat Walaupun belum aku buka belum aku baca aku yakin insyaallah pasti buku ini bermanfaat

★★★★★ Sangat menginspirasi membentuk kita jadi lebih produktif dan mengendalikan ekonomi mandiri trimakasih sudah berikan jendela pencaharian

★★★★★ Bgtu bagus buku ini stlh baca buku yg sy oesan tiba, aku pesankan juga utk adik di bogor siapa tahu bisa kmbangkan bisnis ini disana

★★★★★ Sudah sampai bukunya. Baru mau dibaca. Tentu bukunya bagus banget. Sekarang ditoko toko tdk lagi melayani tas plastik. The best

★★★★★ Alhamdulillah buku sudah sampai, langsung masuk group bimbingan bahkan sebelum buku sampai, sudah pecah telur juga...mantap

★★★★★ Terimakasih bukunya sudah sampai, dan langsung masuk group bimbingan dan dibuatkan toko online nya, cepet banget.. Mantap

★★★★★ Kualitas produk: Saya sdh baca semuanya..isinya masyaAllah daging bgt. Ssemoga bisa segera gabung ke grupnya mas cahyo.

★★★★★ Alhamdulillah paket buku Rahasia Bisnis tanpa plastik sudah sampai, terimakasih tanpa plastik, terimakasih mas Cahyo 🙏

★★★★★ Cocok banget ni buat kita yg menyadari akan pentingnya pengurangan sampah plastik, recommended banget bukunya bagus👍

★★★★★ Alhamdulillah buku sudah saya terima,dapat tas juga.. semoga bisa membantu ekonomi keluarga dengan adanya buku ini

★★★★★ Alhamdulillah bukunya sudah sampai.. semoga bisa menjalankan usaha ini. Dapat bimbingan jg dari mas cahyo di group

★★★★★ Buku yg bagus, memuat ide bisnis yg luar biasa. Sangat baik untuk kesehatan dompet kita dan menyelamatkan dunia. 😁

★★★★★ Ilmunya menarik. Belajar dulu dari buku... Baru mau mulai belajar bisnis dari rumah. Semoga lancar dan berkah...

★★★★★ Bukunya sangat bermanfaat. Banyak tips yang sangat berguna dalam memulai usaha delivery sayur tanpa plastik👍

★★★★★ Segera beli bukunya dan masuk grup nya agar infonya lebih lengkap....semangat pejuang rupiah Indonesia!!!

★★★★★ Saya termotifasi untuk gabung dan sukses bareng "tanpa plastik" Banyak ilmu baru yang dapat kita pelajari

★★★★★ Paketnya sudah sampai semoga bermanfaat dan dapat digunakan sebagai bahan usaha bagi pemula bukunya

★★★★★ Buku yg sesuai dengan kebutuhan dan minat insyaallah secepatnya akan segera gabung di grup makasih

★★★★★ Pesanan dah sampai dengan cepat.. bukunya jadi inspirasi karena karena ada bimbingan langsung dll

★★★★★ Dengan buku bimbingan Mas cahyo insya Alloh bisa brmanfaat dn mmah penghasilan Matursembah nuwun

★★★★★ Buka sudah sampai mas.paking rapih.tinggal.saya masukin grup spy bisa bisnis online.terima kasih

★★★★★ Sudah diterima dengan baik. Sangat bermanfaat. Semoga bisa sukses untuk bisnis ini. Terima kasih

★★★★★ Terima kasih.....bagus banget isi bukunya, dapat ilmu dan termotivasi untuk belajar berbisnis 👍

★★★★★ Keren bukunya.. Yang pasti Sangat mudah dipahami, dan sangat membantu untuk pemula seperti saya

★★★★★ Terimakasih produk sudah terima semoga bisa menginspirasi usaha dibidang sayuran tanpa plastik.

★★★★★ Mohon maaf baru bisa kasih ulasan terbaik,bukunya bagus banget,isinya singkat,padat jelas..👍🙂🙂

★★★★★ Alhamdulillah buku pesanan sudah sampai isinya bagus banget. Terima kasih mas Cahyo ilmunya.

★★★★★ Alhamdulilah bukunya sudah sampai ,packing rapi Smoga bermanfaat bagi saya dan semua..aamiin

★★★★★ Maaf baru sempat kasi ulasan karena baru slesai baca bukunya. Buku yang sangat bermanfaat.

★★★★★ Alhamdulillah...buku datang tepat waktu,dan sangat bermanfaat.Terimakasih mas Cahyo ..🙏

★★★★★ dapat ilmu baru yang bermanfaat, sudah sepaham & tinggal menerapkan isinyaa,, suwun pak

★★★★★ Terimakasih mas, semoga bermanfaat, Bukunya bagus banget isinya jadi gausah trial eror

★★★★★ Kualitas nya bagus Semoga buku nya bermanfa'at, apa lagi buat yg pemula belajar bisnis

★★★★★ Bagus banget, rekomendasi lah pokoknya, makasih mas Cahyo atas bimbingannya di grup..

★★★★★ Bissmillah semoga sesuai apa yg sy impikan,punya usaha n sukses tajir melintir.aamiin

★★★★★ Meteri dan bukunya biasa aja. Harganya terlalu fantastis. Seharusnya 75rb aja cukup.

★★★★★ Bisnis Anti Rugi dan Anti Ribet. ATM = Amati Tiru Maintenance Pelanggan TOP BANGET

★★★★★ Saya sudah Terima dan sudah baca, tapi belum mencoba memulai karena masih gaptek.

★★★★★ Real pict, sesuai dengan order, semoga dgn buku ini menjadi awal untuk sukses

★★★★★ Buku sudah saya Terima.. Semoga bisa bergabung dan bisa langsung action

★★★★★ Boku nya semoga tetap ber manfaat Uda jadi mitra semoga sukses amiin 🤲

★★★★★ Semoga tanpaplastik semakin bermanfaat untuk banyak orang aamiin...

★★★★★ Bukunya Sangat membantu sekali terutama untuk para pebisnis pemula

★★★★★ Ada bimbingan langsung dari penulis dan toko online tinggal pakai,

★★★★★ Pengirimannya cepat, selernya ramah,, bukunya bisa menambah ilmu

★★★★★ Rekomendasi bagi yg blm punya usaha dan yg mau menambah usaha

★★★★★ semooga ini adalah jln rezki alloh untuk spai ke baitulloh

★★★★★ Bukunya sudah sampai. Terima kasih. Ga sabar buat belajar.

★★★★★ sangat membantu dan memberikan informasi yang bermanfaat

★★★★★ Bukunya sudah sampai, semoga bisa ikut jejak penulisnya

★★★★★ Bukunya sangat rekomendit Cocok buat pemula yg gaptek

★★★★★ Beessst ... semoga rezeki mengalir seperti mas Cahyo

★★★★★ Alhmdulilah bukunya sudah dtng dan kurirnya ramah

★★★★★ Sangat menginspirasi. Dibimbing juga lewat grup.

★★★★★ Kondisi bagus.. ilmu bermanfaat maju terus mas

★★★★★ literatur ide usaha yang bagus the bestlah 👍🏻

★★★★★ Kualitas produk: Bagus Terimakasih mas Cahyo

★★★★★ Bagus dan keren isinya, berbobot.. Semmangat

★★★★★ Terimkasih mas cahyo... Salam sehat selalu

★★★★★ Kualitas produk: Bagus dan sangat edukatif

★★★★★ Cepet baget , mantep semoga banyak manfaat

★★★★★ Keran and Amanah Amin yaa robbal Alamin 🤲🤲

★★★★★ Alhamdulillah, buku sdh saya terimakasih,

★★★★★ Alhamdulillah pesanan buku sudah sampai

★★★★★ Terima kasih paket nya udah di terima 🙏

★★★★★ Bagus semoga aku bisa kaya mas cahyo

★★★★★ Pengiriman cepat dan sesuai. Mantab

★★★★★ Bagus menunggu dimasukkan grup yaa

★★★★★ Alhamdulillah bukunya sudah sampai

★★★★★ Produk cpt dikirim dan cpt sampai

★★★★★ Josssssssss_sssssssssssssssssss

★★★★★ Paket buku sdh diterima dgn Baik

★★★★★ Bismillah semoga Allah mudahkan

★★★★★ Terimakasih mas sangat keren

★★★★★ Bagus dapat bonus web toko

★★★★★ Bagus, buku sudah sampai.

★★★★★ Mnjdikan umkm naik kelas

★★★★★ Sangat inspiratif sekali

★★★★★ Terimakasih kak ilmuny

★★★★★ Kualitas produk: Baik

★★★★★ Bagus sekali bukunya

★★★★★ Mantap cepet sampai

★★★★★ Sangat bermanfaat

★★★★★ sangat inspiratif

★★★★★ Semoga bermanfaat

★★★★★ Pengiriman cepat

★★★★★ Amazing book

★★★★★ terimakasih

★★★★★ Bismillah

★★★★★ Bagus

★★★★★ Bagus

BAB 15

# Hitungan Jujur: Bikin Sendiri atau Gabung Mitra?

Anda sudah membuat toko sendiri dan melihat seluruh dapur sistem saya. Sekarang saatnya menghitung, dengan angka yang jujur.

## Kalau ingin toko lengkap, dan membangunnya sendiri

| Kebutuhan | Perkiraan biaya |
|---|---|
| Claude Pro (wajib untuk Claude Code) | US$20 ≈ Rp330 ribu/bulan |
| Server sewaan (VPS) kecil | ±Rp100–300 ribu/bulan* |
| Domain .com | ±Rp150–250 ribu/tahun* |
| WhatsApp Cloud API (kalau pakai chatbot) | ±Rp350 per balasan, ±Rp590 per pesan promosi |
| AI lewat API (kalau chatbot pakai AI) | Tergantung ramai, bisa puluhan sampai ratusan ribu per hari |
| **Waktu** | **Sistem otomatis saya dibangun ±3 bulan (Agustus–Oktober 2026), hampir setiap hari, dan masih dirawat setiap hari sampai sekarang** |

*Perkiraan harga pasar, berbeda-beda tergantung penyedia dan promo.

## Perbandingan langsung

| | Bikin sendiri pakai AI | Gabung Mitra |
|---|---|---|
| Toko sederhana | Rp0 (Bab 3–8) | — |
| Toko lengkap: biaya awal | Claude Pro + server + domain, ±Rp500 ribu ke atas | **Rp298.000** (Seller atau Affiliator) / **Rp398.000** (dua-duanya) |
| Biaya bulanan | Claude ±Rp330 ribu + server + WA + AI | **Rp0** selama promo |
| Waktu sampai bisa jualan | Berminggu-minggu sampai berbulan-bulan | **Hari ini** |
| Fitur | Sebanyak yang sanggup Anda bangun | Kelola Pesanan, stok, ongkir, QRIS/COD, Affiliator, aplikasi |
| Kalau error | Perbaiki sendiri | Ditangani tim |
| Teman belajar | Buku ini + Claude | Komunitas Mitra: grup, bimbingan, materi |

## Bikin sendiri cocok untuk Anda yang…

- Senang belajar teknis dan punya waktu luang setiap hari.
- Ingin menguasai ilmunya, bukan sekadar memakai.
- Sudah punya pembeli dan siap menanggung biaya bulanan.
- Ingin membangun produk atau sistem dengan cara Anda sendiri.

## Gabung Mitra cocok untuk Anda yang…

- Ingin **langsung jualan** tanpa mengurus teknis.

- Sibuk bekerja atau mengurus rumah, waktunya terbatas.
- Belum punya produk: bisa mulai sebagai **Affiliator**, cukup bagikan link dan dapat komisi, tanpa stok.
- Sudah punya produk: jadi **Seller** dengan toko lengkap, atau ambil dua-duanya.
- Ingin belajar bersama **komunitas**, bukan sendirian.

> 🎉 **Mumpung masih promo**
>
> Saat buku ini ditulis, pendaftaran Mitra sedang promo: **cukup bayar sekali, akses seumur hidup**, tanpa biaya bulanan atau tahunan. Kuotanya terbatas. Setelah kuota habis, biaya Mitra berlaku **per tahun**.

Tidak ada pilihan yang salah. Yang salah adalah tidak memulai. Kalau Anda memilih bikin sendiri, Anda sudah punya bekalnya di buku ini. Kalau Anda memilih Mitra, saya dan komunitas siap menemani.

BAB 16

# Langkah Berikutnya

**Buku ini selesai, tapi usaha Anda baru dimulai. Pilih jalan Anda dan mulai hari ini juga.**

## Pilihan A: Lanjut bikin sendiri

1. **Minggu ini:** selesaikan toko sederhana Anda sampai online (Lampiran B).
2. **Minggu depan:** bagikan link toko ke Status WA, grup warga, dan media sosial setiap hari. Catat berapa pesanan yang masuk.
3. **Setelah ada pesanan rutin:** pertimbangkan Claude Pro dan server sendiri. Mulai dari satu fitur kecil, misalnya daftar pesanan yang tercatat.
4. **Selalu:** kalau macet, tanyakan ke Claude dengan pola di Bab 2.

## Pilihan B: Gabung Mitra, langsung jualan

1. Buka **mascahyo.com**, atau chat WhatsApp **0851-7879-7846**.
2. Ceritakan produk Anda. Kalau belum punya produk, pilih jadi Affiliator.
3. Pilih peran: **Seller** atau **Affiliator** (Rp298.000), atau **dua-duanya** (Rp398.000).
4. Toko Anda dibuatkan dan Anda masuk ke komunitas Mitra. Yang langsung daftar Mitra mendapat ebook ini gratis.

**Ingat**

Selama promo masih berlaku: **sekali bayar, akses seumur hidup**. Setelah kuota habis, biaya Mitra berlaku per tahun.

## Video cara pakai Claude

**Bonus khusus pembeli ebook**

Video 2 menit: daftar Claude gratis, tempel prompt Bab 4, tunggu kodenya jadi, cek tampilan toko, lalu unduh file HTML untuk Bab 6. Pindai kode QR, atau buka: **tanpaplastik.com/materi/cara-pakai-claude-bikin-toko/?k=tokoa6f046**

Kode di ujung link (**tokoa6f046**) adalah kunci video ini. Cukup dibuka sekali, HP Anda akan mengingatnya. Mohon tidak dibagikan.

## Terima kasih

Terima kasih sudah membaca sampai halaman ini. Saya memulai usaha ini dari jualan sayur di luar jam kantor, tanpa latar belakang programmer. Kalau saya bisa, Anda juga bisa, dengan jalan yang Anda pilih sendiri.

**Salam,**
**Mas Cahyo**

LAMPIRAN A

# Kumpulan Perintah Siap Salin

Semua perintah di buku ini dalam satu tempat. Ganti bagian dalam kurung siku dengan data Anda.

## 1. Membuat halaman toko (Bab 4)

```
Kamu adalah pembuat website toko online. Buatkan halaman toko
online dalam SATU file HTML (CSS dan JavaScript ada di dalam
file yang sama, tanpa framework), yang rapi dibuka di HP.

Data toko:
- Nama toko: [nama toko]
- Slogan: [slogan]
- Nomor WhatsApp: [62xxxxxxxxx]
- Area antar: [kota / area]

Produk (nama — harga — satuan — nama file foto):
1. [Produk] — Rp[harga] — [satuan] — [nama-file.jpg]
2. [Produk] — Rp[harga] — [satuan] — [nama-file.jpg]
3. [Produk] — Rp[harga] — [satuan] — [nama-file.jpg]

Fitur yang saya mau:
1. Bagian atas berisi nama toko, slogan, dan area antar.
2. Daftar produk berbentuk kartu: foto, nama, harga, satuan,
dan tombol − dan + untuk jumlah.
3. Keranjang di bagian bawah layar yang menunjukkan jumlah
barang dan total belanja.
4. Kolom nama dan alamat pembeli.
5. Tombol "Pesan via WhatsApp" yang membuka WhatsApp ke nomor
di atas, dengan pesan berisi nama dan alamat pembeli, daftar
pesanan, jumlah, dan total.
6. Warna utama [warna], huruf besar dan mudah dibaca.
```

```
Foto produk ada di folder yang sama dengan file HTML. Tulis
kodenya lengkap dari awal sampai akhir, jangan dipotong.
```

## 2. Meminta revisi tampilan (Bab 4)

```
Ganti warna utama jadi [warna], dan tambahkan tulisan "
[pengumuman]" di bawah slogan. Tulis ulang kode lengkapnya.
```

## 3. Mengubah produk (Bab 8)

```
Tolong ubah toko saya:
1. Harga [produk] jadi Rp[harga baru]/[satuan].
2. Tambah produk: [Produk] — Rp[harga] — [satuan] — [nama-
file.jpg]
3. Hapus produk [produk].
Tulis ulang kode lengkapnya dari awal sampai akhir.
```

## 4. Deskripsi produk (Bab 5)

```
Ini foto produk yang saya jual: [nama produk], harga
[harga]/[satuan].
Tuliskan deskripsi singkat untuk toko online, maksimal 2
kalimat, bahasa santai dan mengajak membeli. Sebutkan kesegaran
atau keunggulannya, tanpa janji berlebihan.
```

## 5. Pesan promosi Status WA (Bab 6)

```
Buatkan 3 pilihan pesan promosi singkat untuk Status WhatsApp
dan grup warga.
Toko saya: [nama toko], jual [produk], antar ke [area].
Link toko: [alamat toko].
```

```
Bahasa santai, sopan, maksimal 4 baris, ada ajakan untuk klik
link.
```

## 6. Mencari ide produk (Bab 3)

```
Saya tinggal di [kota], punya waktu [berapa jam] sehari dan
modal sekitar [jumlah]. Sarankan 3 jenis produk yang cocok
dijual online ke tetangga sekitar, lengkap dengan alasannya.
```

## 7. Saat macet (Bab 2)

```
Saya sedang mengikuti ebook "Bikin Toko Online Sendiri Pakai
AI", Bab [nomor], Langkah [nomor].
Yang sudah saya lakukan: [ceritakan singkat].
Yang terjadi: [tulis apa yang muncul di layar].
Yang saya harapkan: [apa yang seharusnya terjadi].
Tolong tuntun saya langkah berikutnya, satu langkah per nomor.
```

LAMPIRAN B

# Daftar Centang 7 Hari

**Dari nol sampai toko online dan pesanan pertama. Satu hari, satu target.**

| Hari | Target | Bab |
|---|---|---|
| 1 | Daftar Claude (gratis), tonton video instalasi, coba satu perintah | 2 |
| 2 | Isi lembar rancangan toko: nama, 5–10 produk, harga, nomor WA | 3 |
| 3 | Foto semua produk, perkecil ukurannya, beri nama file yang benar | 5 |
| 4 | Minta Claude membuatkan halaman toko, revisi sampai cocok, unduh | 4 |
| 5 | Daftar Cloudflare, unggah toko, toko online di .pages.dev | 6 |
| 6 | Uji dari HP keluarga, perbaiki yang belum pas | 6, 8 |
| 7 | Bagikan link ke Status WA dan grup warga, tunggu pesanan pertama | 6 |

☐ Toko bisa dibuka dari HP orang lain

☐ Semua foto produk tampil

☐ Tombol Pesan via WhatsApp mengirim pesanan lengkap ke nomor saya

☐ Link toko sudah dibagikan minimal ke 3 tempat

☐ (Opsional) Domain .my.id sudah tersambung dan tanggal perpanjangannya dicatat

LAMPIRAN C

# Kamus Istilah

| Istilah | Artinya, dengan bahasa sehari-hari |
|---|---|
| AI | Kecerdasan buatan; program yang bisa memahami perintah dan menulis jawaban |
| Claude | AI buatan Anthropic yang dipakai di buku ini |
| Prompt / perintah | Teks yang Anda ketik untuk menyuruh Claude bekerja |
| HTML | Bahasa penyusun halaman website. File toko Anda berakhiran .html |
| Hosting | Tempat menaruh website supaya bisa dibuka orang lain dari internet |
| Cloudflare Pages | Layanan hosting gratis yang dipakai di Bab 6 |
| Domain | Alamat website, misalnya sayurburina.my.id |
| Nameserver | "Petunjuk arah" yang memberi tahu internet siapa pengatur sebuah domain |
| https / gembok | Tanda bahwa sambungan ke website aman |
| Deploy | Mengunggah dan menayangkan website ke internet |
| VPS / server | Komputer sewaan yang menyala 24 jam di pusat data |
| Database | Lemari data: menyimpan toko, produk, pesanan, dan lain-lain |

| | |
|---|---|
| Claude Code | Claude yang bekerja langsung di komputer atau server; butuh paket Pro ke atas |
| API | Pintu bagi satu program untuk berbicara dengan program lain, misalnya chatbot dengan WhatsApp |
| WhatsApp Cloud API | Jalur resmi Meta untuk mengirim dan menerima pesan WhatsApp secara otomatis |
| Chatbot | Program yang membalas chat secara otomatis |
| Seller | Mitra yang menjual produknya sendiri |
| Affiliator | Mitra yang membagikan link produk dan mendapat komisi, tanpa stok |

# Dari jualan sayur ke 18.000 toko online




Saya PNS, bukan programmer. Semua sistem toko online saya bangun bersama AI, cukup dengan perintah bahasa sehari-hari. Di buku ini saya ajari Anda melakukan hal yang sama.

- **Bagian 1:** Praktik bikin toko online sendiri pakai AI gratisan, hosting gratis, Rp0
- **Bagian 2:** Bongkar seluruh dapur usaha: chatbot WhatsApp, pembayaran, komisi, promosi, sampai tagihan bulanan
- **Bonus:** video instalasi Claude

| 18.075 toko | Rp100,6 juta dalam 23 hari | Rating 4,96★ |
|---|---|---|

mascahyo.com · WA 0851-7879-7846